



Getinge Finanzierungslösungen

Sie wissen, was Ihre Einrichtung braucht –
wir helfen Ihnen, es zu realisieren.





Immer einen Schritt voraus

Mit den Finanzierungs- lösungen von Getinge

Innovation, Flexibilität, Effizienz – das sind die Eigenschaften, die Sie von uns erwarten können.

Die dynamische Entwicklung unseres Gesundheitswesens erhöht stetig den Kostendruck bei zeitgleich steigenden Qualitätsansprüchen. Effizient wirtschaften und Ihren Patienten die bestmögliche medizinische Versorgung zu ermöglichen heißt, in moderne Technologien zu investieren – und das kann oftmals eine Herausforderung sein.

Als Ihr Full-Service-Partner möchten wir Sie in Ihrem gesamten klinischen Behandlungsablauf strategisch unterstützen. Wir bieten Beratung, Technologie und Lösungen, die die Versorgungsqualität verbessern, Arbeitsabläufe optimieren und die Kosteneffizienz erhöhen.

Mit unseren Finanzierungslösungen gelingt es Ihnen, Ihr Investitionsvorhaben auch mit beschränkten Mitteln zu realisieren. Profitieren Sie von langfristiger

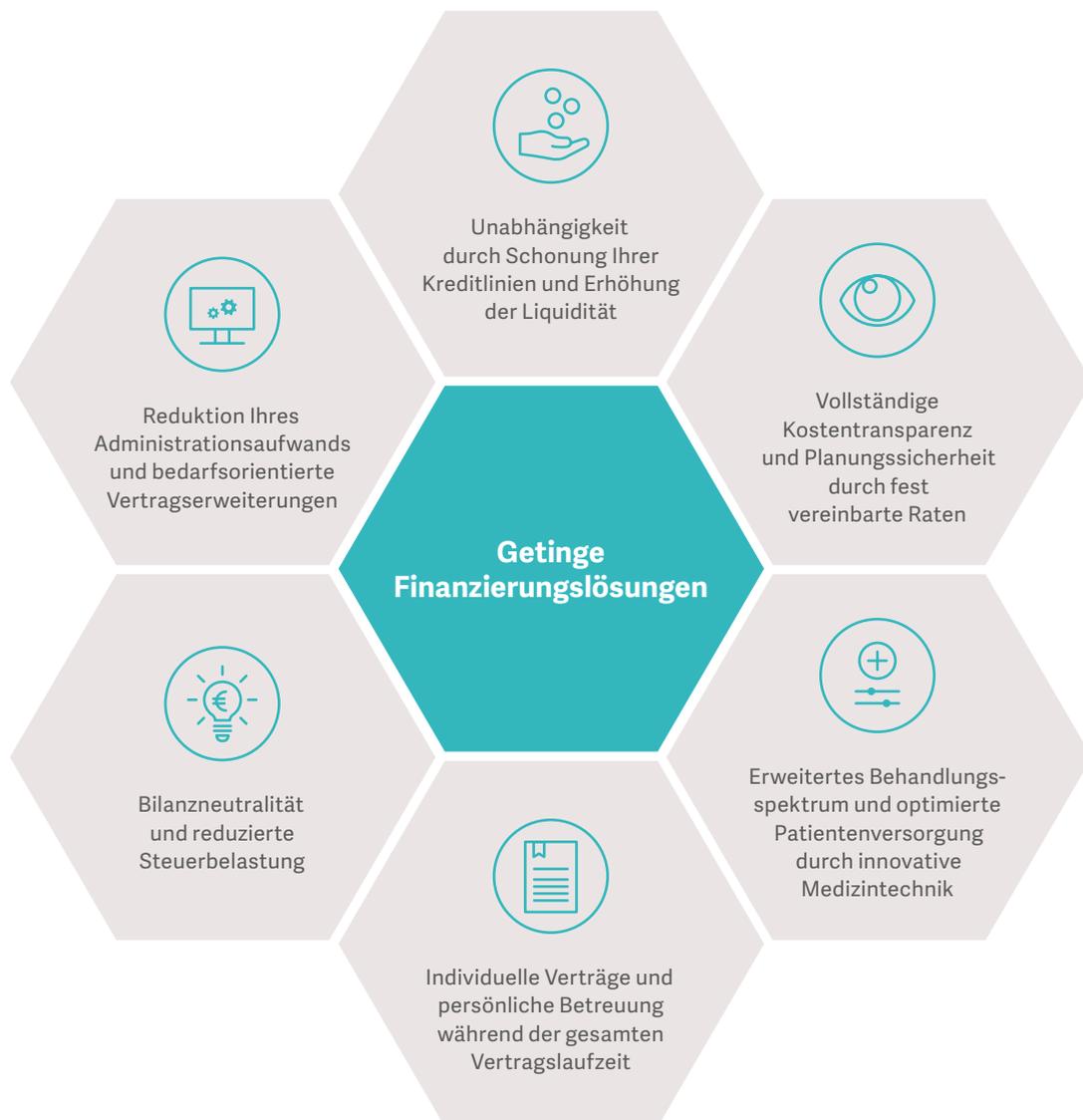
Investitionssicherheit und einer Patientenversorgung auf neuem Niveau – ohne große Abhängigkeiten.

Wir erarbeiten gemeinsam mit Ihnen eine maßgeschneiderte Lösung, um Ihre Wünsche zu realisieren. Gleichzeitig erhöhen wir Ihre Wettbewerbsfähigkeit durch smarte Austauschoptionen und sichern Ihre Liquidität, indem die Investitionen durch laufende Einnahmen getragen wird.

Mit uns an Ihrer Seite profitieren Sie von einem kompetenten, strategischen Partner mit langjähriger Erfahrung als Medizin-Großgeräte-Hersteller und finanzieller Expertise. Von den neuesten Technologien der Akutversorgung bis hin zu Workflow-Lösungen für den Operationssaal und die Intensivstation – wir stehen Ihnen bei jedem Schritt zur Seite.

Ihre Vorteile

Profitieren Sie von unserer breiten Palette an maßgeschneiderten Finanzierungslösungen für Kliniken, ambulante OP-Zentren und den niedergelassenen Bereich.





Der Nutzungsvertrag: Ihr Rundum-sorglos-Paket

Mit Nutzungsverträgen von Getinge können Sie die Gesamtkosten für Neuanschaffungen mithilfe von planbaren monatlichen Raten an die Nutzungsdauer der Anschaffungen anpassen und somit weiterhin von einer finanziellen Sicherheit und Flexibilität profitieren.

Unsere Lösung ist auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten und bietet Ihnen das komplette Rundum-sorglos-Paket aus hochwertigen Produkten, professioneller Beratung und smartem Service – damit Sie sich auf das Wesentliche konzentrieren können.



Auch zum Ende Ihres Vertrages garantieren wir Ihnen maximale Flexibilität bei Ihren Entscheidungen. Sie haben die Wahl zwischen:

1 Rückgabe Option 1

Nach Ablauf der Vertragslaufzeit **kann die Ausstattung ohne Abschlusszahlung zurückgegeben werden.**

2 Verlängerung Option 2

Weiternutzung der Ausstattung: Die Verlängerung für eine Weiternutzung der vorgesehenen Produkte wird im Rahmen einer Abstimmung mit dem zuständigen Ansprechpartner realisiert.

3 Kauf Option 3

Käufliche Übernahme der Ausstattung zum Ende der Vertragslaufzeit.

Ausstattung

Wählen Sie aus unserem Produktportfolio die gewünschte Ausstattung für Intensivmedizin, kardiovaskuläre Eingriffe, Operationssäle, Sterilgutaufbereitung und Digitalisierung. Transport, Montage, (De-)Installation und Einweisung sind inbegriffen.

Erweiterungen

Optimieren Sie Ihren Vertrag nach Ihren Bedürfnissen! Inkludieren Sie Verbrauchsmaterial und Lösungen außerhalb unseres Portfolios, um Ihr Wunschvorhaben vollumfänglich zu realisieren.

Premium-Service

Mit Getinge Care Premium kümmern wir uns um alles, damit Sie sorglos weiterarbeiten können – ohne Unannehmlichkeiten oder unerwartete Kosten.

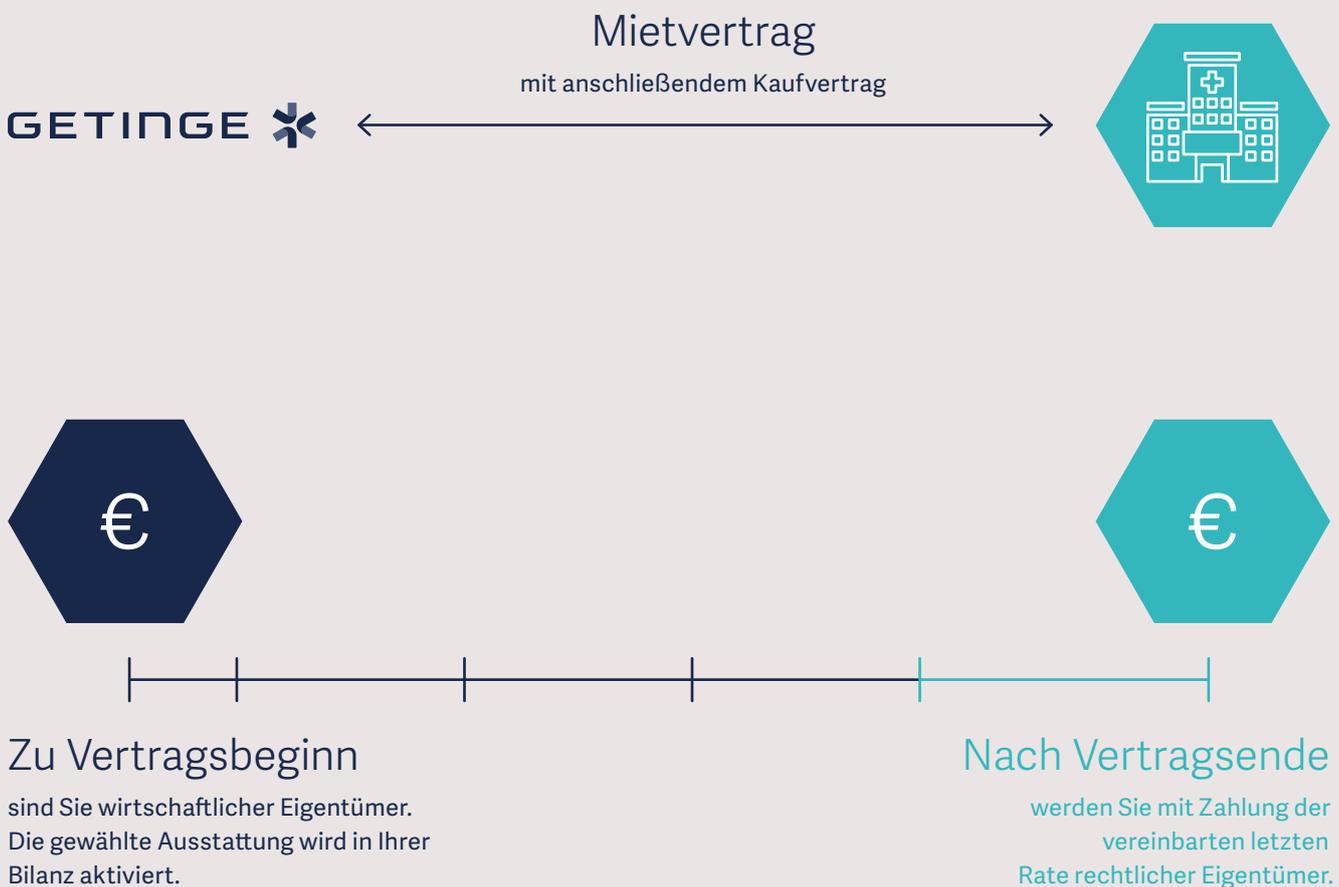
- Inspektion und Funktionsprüfung nach Herstellerangaben sowie sicherheitstechnische Kontrolle
- Jährliche Wartungsintervalle und Instandsetzung (inkl. Fahrtkosten, Arbeitszeit, Übernachtung sowie Kleinteile zur Wartung bzw. Verschleiß- und Original-Ersatzteile)
- Terminüberwachung und Dokumentation
- Softwareupdates zum Betriebswartungstermin und unterjährig
- 24/7 Service-Hotline, schnelle Reaktionszeiten und maximale Geräteverfügbarkeit



Mietkauf: Die Kombination aus Miete und Kauf

Mietkäufe enthalten miet- und kaufrechtliche Elemente. Für Ihre Neuanschaffungen entrichten Sie planbare monatliche Raten. Die Vertragslaufzeit sowie die Höhe der Schlussrate wählen Sie entsprechend Ihrer Bedürfnisse und steuern damit selbst Ihre monatliche Belastung.

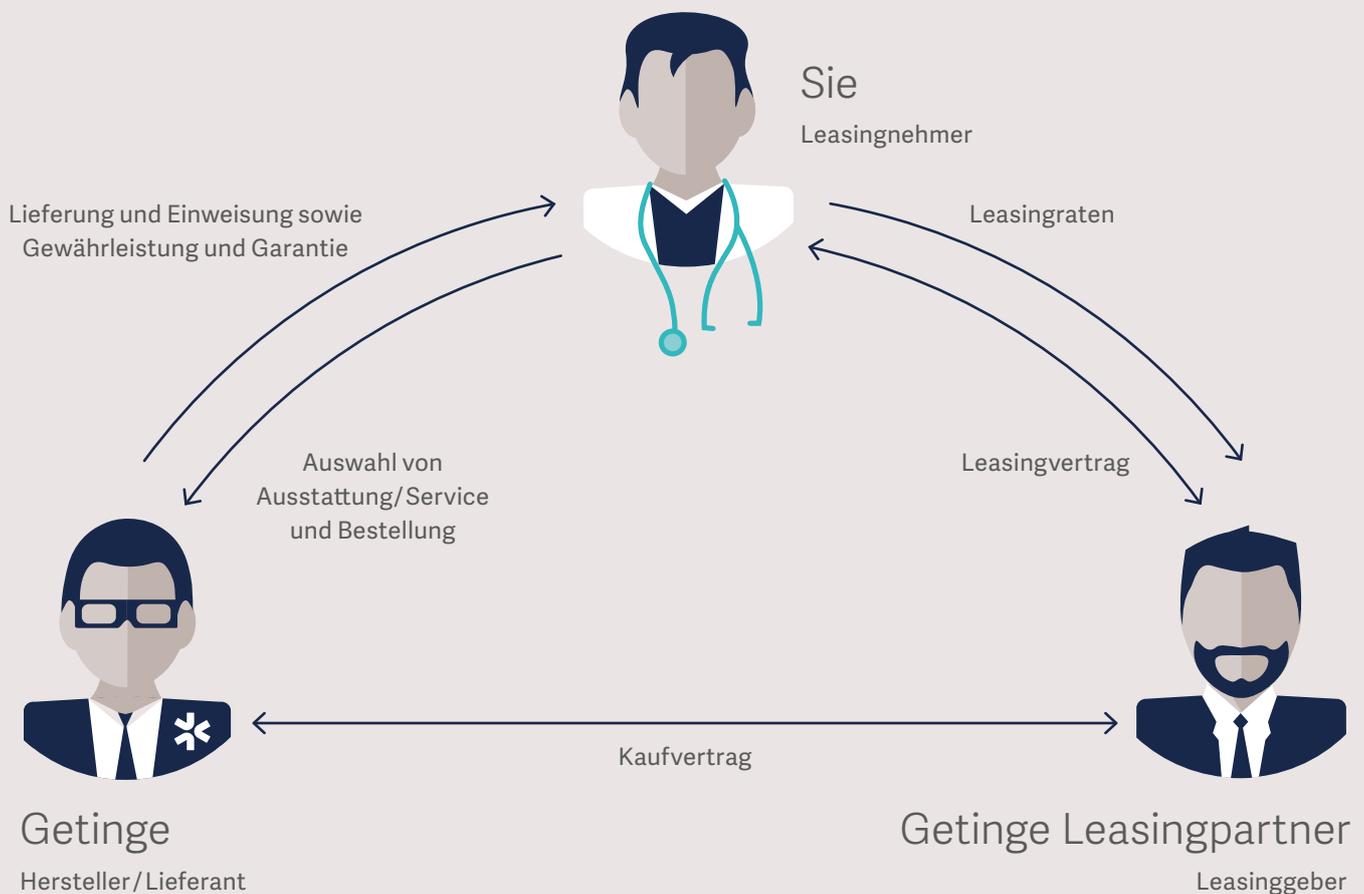
Mit Ablauf des Vertrages erfolgt automatisch der Eigentumsübergang und Sie werden Eigentümer der Ausstattung. Mietkäufe bieten sich vor allem dann an, wenn Sie die Ausstattung nach Vertragsende behalten möchten.



Leasing: Für effizientes Wirtschaften

Leasing bietet die Möglichkeit, in herausfordernden Zeiten flexibel und unabhängig reagieren zu können. Sie besprechen gemeinsam mit uns Ihr gewünschtes Investitionsvorhaben inklusive Leasingdauer und erhalten dann von unserem Finanzierungspartner Ihren Leasingvertrag – ohne jegliche Restwertverpflichtung. Zusätzlich haben Sie die Wahl ob und wenn ja, welche Serviceoptionen Sie

integrieren möchten. Zum Ende des Leasingvertrages entscheiden Sie, ob Sie den Vertrag kündigen und die geleaste Ausstattung zurückgeben, die entsprechenden Produkte zum aktuellen Marktwert erwerben oder den Vertrag verlängern und die Produkte weiterhin nutzen bzw. durch neueste Innovationen austauschen möchten.



Pay-Per-Use: Nutzungsabhängige Abrechnung

Unsere neuen Geschäftsmodelle minimieren Ihr Risiko und geben Ihnen gleichzeitig die Sicherheit, dass wir unsere Leistungsversprechen einhalten. Ebenso bleiben die Unabhängigkeit und Flexibilität Ihrer Klinik erhalten. Pay-Per-Use ist bilanzneutral und schont das Investitions-

budget ohne zusätzliches Kapital zu binden. Der inkludierte Premiumservice deckt von der Installation und Inbetriebnahme bis zur regelmäßigen Wartung alles ab, sodass Sie sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können.



Häufig gestellte Fragen

Wie lange läuft die Finanzierungsvereinbarung?

Entsprechend Ihrer Bedürfnisse und Prioritäten beraten und unterstützen wir Sie bei der Wahl der bestmöglichen Laufzeit (i. d. R. 1–10 Jahre).

Welchen Service-Level kann ich erwarten?

Unser Serviceangebot ermöglicht es, das Beste aus Ihrer Ausstattung herauszuholen. Je nach Finanzierungslösung wählen Sie zwischen drei Service-Levels: Preventive, Plus oder Premium. Sobald wir das mit Ihnen abgestimmt haben, ist es Teil der Finanzierungsvereinbarung.

Was passiert, wenn die Geräte veraltet sind?

Mit unseren zukunftsweisenden Verträgen ermöglichen wir Ihnen während der Laufzeit den Zugang zu modernster Technologie. Wir bieten Ihnen unternehmerische Entscheidungsfreiheit, Ihren Vertrag durch Ergänzungen oder Erweiterung während der Vertragslaufzeit mit neuen Produkten zu versehen.

Werden Sie Techniker vor Ort bereitstellen?

Ja. Wir garantieren, dass das vereinbarte Verfügbarkeitsniveau Ihrer Ausrüstung erhalten bleibt. Wir stellen Techniker an Ihrem Standort zur Verfügung, wenn sie benötigt werden, um dieses Versprechen zu erfüllen.

Was ist die Alternative zu meiner Bank?

Mit unseren Finanzierungslösungen erhalten Sie mit Getinge einen Finanzierungspartner der Ihre Kreditlinien bei Ihren Banken schont.

Wie wirkt sich die Finanzierungslösung auf meine Bilanz aus?

Sie entscheiden, ob Sie unsere Produkte auf Ihrer Bilanz haben wollen oder nicht. Durch unsere Beratung bieten wir Ihnen eine optimierte Finanzstruktur.



Wir kombinieren moderne Medizintechnik mit Finanzierungslösungen, damit Ihre Geschichte ein Erfolg wird! Sie möchten Kontakt mit uns aufnehmen? Wir freuen uns auf Sie!

www.getinge.com/de/kontakt/



Wir bei Getinge sind davon überzeugt, dass jede Person und Gesellschaft Zugang zur bestmöglichen Versorgung haben sollte, und bieten daher Krankenhäusern und Life-Science-Einrichtungen Produkte und Lösungen, welche die klinischen Ergebnisse verbessern und die Arbeitsabläufe optimieren sollen. Das Angebot umfasst Produkte und Lösungen für die Intensivmedizin, kardiovaskuläre Eingriffe, Operationssäle, Sterilgutaufbereitung und Life Science. Getinge beschäftigt über 10.000 Mitarbeiter weltweit und die Produkte werden in mehr als 135 Ländern verkauft.

Ihren lokalen Getinge-Vertriebspartner finden Sie unter der folgenden Adresse:

Getinge Deutschland GmbH · Kehler Str. 31 · 76437 Rastatt · Deutschland · +49 7222 932-0 · info.vertrieb@getinge.com

Getinge Österreich GmbH · Lemböckgasse 49 · 1230 Wien · Österreich · +43 1 8651487-0 · info-at@getinge.com

Getinge Schweiz AG · Quellenstrasse 41B · 4310 Rheinfelden · Schweiz · +41 71 335 03 03 · info@getinge.ch

www.getinge.de