

Kommentar från Mattias Perjos, VD

Stark försäljning och bra kassaflöde – men marginalerna tyngdes av kvalitetskostnader och mixeffekter

”Nettoomsättningen ökade med 16,5 % i det fjärde kvartalet, efter tillväxt inom samtliga affärsområden och regioner. Organisk tillväxt stod för 10,1 %, förvärv för 5 % och valuta för 1,5 %. Utvecklingen i USA var positiv i de flesta produktkategorierna. Försäljningen av hårdvara inom Cardiac Assist återhämtade sig fortsatt vilket hade en påtagligt positiv effekt på Acute Care Therapies omsättning och förväntas bidra till en ökad försäljning av förbrukningsvaror framöver. Omsättningen ökade även inom Life Science, där viss återhämtning ägde rum inom biopharma-segmentet. Surgical Workflows hade ett starkt kvartal inom samtliga produktkategorier, med 15,6 % organisk tillväxt.

Orderingången ökade med 4,1 % i kvartalet tack vare förvärv och valuta. Organiskt minskade den med 2,4 %, vilket främst beror på utmanande jämförelsetal från 2022 i samband med att Kina släppte sina restriktioner kopplat till Covid-19. Trots en svagare orderingång gör befintlig orderbok och den dialog vi för med kunder att vi förväntar oss en organisk omsättningstillväxt om 2-5 % för 2024. De två förvärv som slutfördes under Q4 2023 förväntas bidra med 3-5 % försäljningstillväxt under 2024.

Trots ökad försäljning blev rörelsemarginalen lägre än i fjol, främst på grund av de kvalitetskostnader för förbättringsarbetet inom Acute Care Therapies som vi haft sedan det andra kvartalet i år. I det fjärde kvartalet uppgick dessa ytterligare kostnader till drygt 200 Mkr, vilket motsvarar -2 procentenheter på marginalen. Dessa kostnader förväntas fortsatt påverka oss in i 2024, till dess att vi har åtgärdat aktuella brister i enlighet med den tidplan som tidigare kommunicerats. Därtill påverkades marginalen negativt av en generellt ofördelaktig geografisk och produktrelaterad mix och högre kostnader för insatsvaror och medarbetare.

Det fria kassaflödet ökade under Q4 och vår starka finansiella ställning är intakt, vilket ger oss en solid grund för fortsatta investeringar och tillväxt. Under kvartalet fick Servo Air försäljningsgodkännande av kinesiska myndigheter. Det är Getinges första ventilator som tillverkas i Kina vilket förväntas bidra positivt till vår marknadsposition där.

Jag vill passa på att tacka alla våra kunder för 2023, som varit utmanande på många sätt, men även våra medarbetare för alla insatser under året med att skapa nytta för våra kunder i deras viktiga arbete med att leverera mer och bättre vård till fler patienter.”

Oktober – December 2023 i korthet

- Nettoomsättningen ökade med 10,1 % och orderingången minskade med 2,4 % organiskt
- Justerat bruttoresultat uppgick till 4 596 Mkr (4 153) och marginalen till 46,4 % (48,9)
- Justerad EBITA uppgick till 1 318 Mkr (1 317) och marginalen till 13,3 % (15,5)
- Justerat resultat per aktie uppgick till 3,11 kr (3,35)
- Fritt kassaflöde uppgick till 976 Mkr (708)
- Förvärven av Healthmark och HPNE slutfördes under oktober
- Händelser efter kvartalets utgång:
 - Agneta Palmér utsedd till ny CFO från den 31 mars 2024

Januari – December 2023 i korthet

- Nettoomsättningen ökade med 6,4 % och orderingången minskade med 1,6 % organiskt
- Justerat bruttoresultat uppgick till 15 533 Mkr (14 361) och marginalen till 48,8 % (50,8)
- Justerad EBITA uppgick till 3 887 Mkr (4 281) och marginalen till 12,2 % (15,1)
- Justerat resultat per aktie uppgick till 9,19 kr (10,90)
- Fritt kassaflöde uppgick till 1 623 Mkr (2 261)
- Utdelning per aktie föreslås till 4,40 kr (4,25)

Utsikter 2024: Nettoomsättningen för 2024 förväntas öka med 2–5 % organiskt. *(Ej guidat för 2024 tidigare)*

Sammanfattning av den finansiella utvecklingen¹⁾

	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Mkr				
Orderingång	8 351	8 019	30 894	29 621
Organisk förändring, %	-2,4	-6,7	-1,6	-5,3
Nettoomsättning	9 903	8 498	31 827	28 292
Organisk förändring, %	10,1	-5,3	6,4	-5,4
Bruttoresultat, justerat	4 596	4 153	15 533	14 361
Marginal, %	46,4	48,9	48,8	50,8
EBITDA justerad	1 766	1 727	5 574	5 891
Marginal, %	17,8	20,3	17,5	20,8
EBITA justerad	1 318	1 317	3 887	4 281
Marginal, %	13,3	15,5	12,2	15,1
EBIT justerad	1 243	1 265	3 653	4 096
Marginal, %	12,5	14,9	11,5	14,5
Rörelseresultat (EBIT)	1 137	828	3 736	3 626
Marginal, %	11,5	9,7	11,7	12,8
Resultat före skatt	986	781	3 343	3 472
Periodens resultat	719	561	2 428	2 516
Periodens resultat, justerat	847	918	2 519	2 994
Marginal, %	8,5	10,8	7,9	10,6
Justerat resultat per aktie, kr	3,11	3,35	9,19	10,90
Resultat per aktie, kr	2,64	2,04	8,86	9,15
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 324	1 021	2 957	3 367
Fritt kassaflöde	976	708	1 623	2 261

1) Se sidan 3 för beräkningar av justerade resultatmätt

Koncernens utveckling

Orderingång

- Acute Care Therapies organiska orderingång minskade i kvartalet. Cardiopulmonary och Cardiac Assist bidrog till nedgången medan övriga produktområden växte.
- Life Science ökade sin orderingång inom samtliga produktkategorier förutom Bio-Processing. Utvecklingen var stark i USA medan orderingången i Kina var fortsatt svag.
- Surgical Workflows organiska orderingång minskade inom samtliga produktkategorier men orderboken är fortsatt stark.

Orderingång affärsområden, Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022	Org Δ, %
	Acute Care Therapies	4 186	4 280	-2,4	16 375	16 108
Life Science	1 206	990	4,2	4 148	3 932	-3,8
Surgical Workflows	2 958	2 749	-4,9	10 371	9 581	0,5
Totalt	8 351	8 019	-2,4	30 894	29 621	-1,6

Orderingång regioner, Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022	Org Δ, %
	Americas	3 765	3 161	4,3	13 117	11 826
APAC	1 577	1 932	-16,8	6 568	7 248	-10,0
EMEA	3 008	2 926	-0,2	11 209	10 548	0,2
Totalt	8 351	8 019	-2,4	30 894	29 621	-1,6

Nettoomsättning

- Acute Care Therapies organiska nettoomsättning ökade främst tack vare stora leveranser av hårdvara inom Cardiac Assist. Tillväxten för förbrukningsvaror inom Cardiopulmonary utvecklades positivt i kvartalet.
- Life Science organiska nettoomsättning ökade inom de flesta produktkategorier. Försäljningen av produkter för Sterile Transfer utvecklades positivt.
- Surgical Workflows fortsatte att öka sin nettoomsättning organiskt inom samtliga produktkategorier och regioner, med särskilt stark tillväxt inom operationsbord och på den europeiska marknaden.
- Intäkter från service fortsatte att utvecklas starkt även detta kvartal, vilket tillsammans med stora leveranser av förbrukningsvaror inom Acute Care Therapies innebar att tillväxten för återkommande intäkter var god.
- Förvärvet HPNE och Healthmark bidrog med 418 Mkr i omsättning under kvartalet.

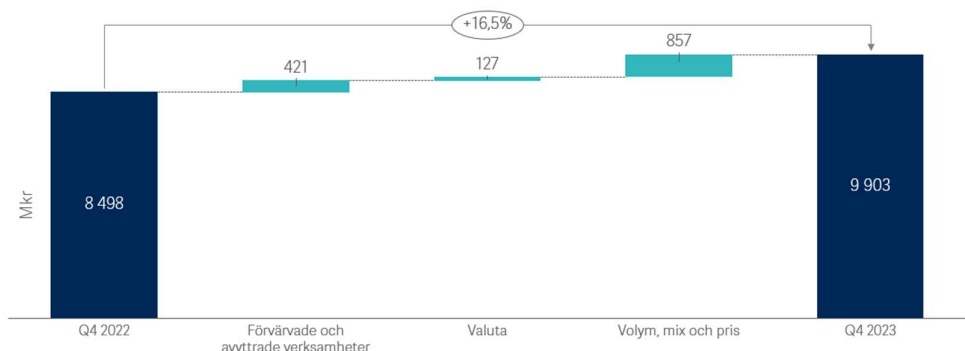
Nettoomsättning affärsområden, Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022	Org Δ, %
	Acute Care Therapies	4 734	4 361	7,6	16 529	15 285
Life Science	1 321	1 124	4,9	4 325	4 026	-0,9
Surgical Workflows	3 848	3 014	15,6	10 974	8 981	13,9
Totalt	9 903	8 498	10,1	31 827	28 292	6,4

Nettoomsättning regioner, Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022	Org Δ, %
	Americas	3 935	3 241	8,2	13 146	11 467
APAC	2 117	2 003	6,6	6 943	6 695	2,7
EMEA	3 851	3 255	14,1	11 739	10 130	9,4
Totalt	9 903	8 498	10,1	31 827	28 292	6,4

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022	Org Δ, %
	Kapitalvaror	4 409	3 912	10,3	12 474	11 101
Återkommande intäkter ¹⁾	5 494	4 587	9,9	19 353	17 191	5,4
Totalt	9 903	8 498	10,1	31 827	28 292	6,4

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

Nettoomsättning – brygga mellan Q4 2022 och Q4 2023



- Nettoomsättningen ökade med 1 405 Mkr motsvarande 16,5 %.
- Nettoomsättningen från förvärv svarade för 421 Mkr eller 5 %.
- Valutakurser påverkade omsättningen med 127 Mkr motsvarande 1,5 %.
- Volym, mix och pris påverkade omsättningen netto med 857 Mkr, motsvarande 10,1 %.

- Valutaeffekter påverkade justerat bruttoreultat med 63 Mkr och justerad EBITA med -6 Mkr under kvartalet.
- Bruttomarginalen minskade bland annat som en effekt av temporära kostnader kopplat till redan kommunicerade utmaningar inom Cardiac Assist och Cardiopulmonary samt ofördelaktig produktmix. Därtill påverkades marginalen negativt av generellt ökade kostnader. Detta motverkades delvis av prishöjningar, aktiviteter för ökad produktivitet samt valutaeffekter.
- Organiskt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 9,3 %. Icke-organiskt ökade de med 16,6 %. (Se mer på sid 4).
- Justerad EBITA ökade marginellt jämfört med samma period föregående år och marginalen sjönk 2,2 %-enheter.
- Finansnettot uppgick till -152 Mkr, främst som en följd av högre nettoskuld och högre genomsnittlig räntenivå.
- Förvärvs- och omstrukturingskostnader samt jämförelsestörande poster i kvartalet utgörs främst av kostnader kopplat till genomförande av förvärv samt nedskrivningar.
- Skattesatsen i kvartalet var 27,1 % och 27,4 % för helåret.

- Acute Care Therapies justerade EBITA minskade med 35 Mkr, främst som en följd av redan kommunicerade utmaningar avseende kvalitet inom Cardiac Assist och Cardiopulmonary samt högre personalrelaterade kostnader och mixeffekter.
- Life Science justerade EBITA minskade med 44 Mkr, främst som en följd av högre kostnader generellt, låg absorption, mixeffekter samt avsättningar och nedskrivningar om drygt 40 Mkr.
- Surgical Workflows justerade EBITA ökade med 98 Mkr, som en följd av positiva effekter från volym och valuta trots ökade kostnader för medarbetare och insatsvaror.

Resultatutveckling

Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	9 903	8 498	31 827	28 292
Bruttoreultat, justerat	4 596	4 153	15 533	14 361
<i>Marginal, %</i>	<i>46,4</i>	<i>48,9</i>	<i>48,8</i>	<i>50,8</i>
Rörelsekostnader, justerat	-2 829	-2 426	-9 959	-8 470
EBITDA justerat	1 766	1 727	5 574	5 891
<i>Marginal, %</i>	<i>17,8</i>	<i>20,3</i>	<i>17,5</i>	<i>20,8</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar ¹⁾	-448	-410	-1 687	-1 610
EBITA justerat	1 318	1 317	3 887	4 281
<i>Marginal, %</i>	<i>13,3</i>	<i>15,5</i>	<i>12,2</i>	<i>15,1</i>
A Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar ¹⁾	-75	-52	-234	-185
EBIT justerat	1 243	1 265	3 653	4 096
<i>Marginal, %</i>	<i>12,5</i>	<i>14,9</i>	<i>11,5</i>	<i>14,5</i>
B Förvärvs- och omstrukturingskostnader	-55	-195	-242	-228
C Övriga jämförelsestörande poster ²⁾	-51	-242	325	-242
Rörelseresultat (EBIT)	1 137	828	3 736	3 626
Finansnetto	-152	-47	-393	-154
Resultat före skatt	986	781	3 343	3 472
Resultat före skatt, justerat (justerat för A, B och C)	1 167	1 270	3 494	4 127
<i>Marginal, %</i>	<i>11,8</i>	<i>14,9</i>	<i>11,0</i>	<i>14,6</i>
Skatt	-267	-220	-915	-956
D Justering av skatt ²⁾	-53	-132	-60	-177
Periodens resultat, justerat (justerat för A, B, C och D)	847	918	2 519	2 994
<i>Marginal, %</i>	<i>8,5</i>	<i>10,8</i>	<i>7,9</i>	<i>10,6</i>
Varav hänförligt till moderföretagets aktieägare	846	913	2 503	2 969
Genomsnittligt antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370
Justerat resultat per aktie, kr (justerat för A, B, C och D)	3,11	3,35	9,19	10,90

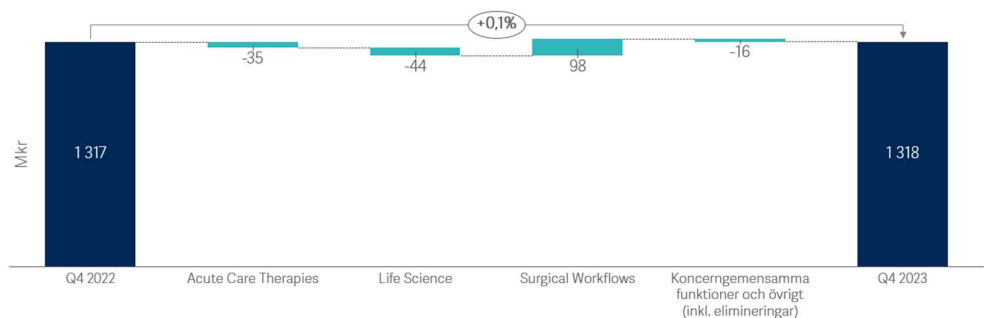
1) Exklusive jämförelsestörande poster (se not 3 för av- och nedskrivningar)
2) Se not 5

EBITA justerad per affärsområde¹⁾

Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Acute Care Therapies	878	913	3 117	3 402
<i>Marginal, %</i>	<i>18,5</i>	<i>20,9</i>	<i>18,9</i>	<i>22,3</i>
Life Science	75	119	430	650
<i>Marginal, %</i>	<i>5,7</i>	<i>10,5</i>	<i>9,9</i>	<i>16,1</i>
Surgical Workflows	469	371	721	549
<i>Marginal, %</i>	<i>12,2</i>	<i>12,3</i>	<i>6,6</i>	<i>6,1</i>
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-103	-87	-381	-320
Totalt	1 318	1 317	3 887	4 281
<i>Marginal, %</i>	<i>13,3</i>	<i>15,5</i>	<i>12,2</i>	<i>15,1</i>

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

EBITA justerad – brygga mellan Q4 2022 och Q4 2023



- Organiskt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 9,3 %, främst som en följd av ökad ersättning till medarbetare och kvalitetsförbättrande insatser inom Cardiopulmonary och Cardiac Assist. Icke-organiskt ökade de justerade rörelsekostnader med 16,6 % främst som en följd av förvärv och valuta.

- Skillnaden jämfört med föregående år avseende övriga rörelseintäkter och -kostnader beror främst på valutaeffekter hänförliga till rörelserelaterade fordringar och skulder i utländsk valuta.

- Förändrade valutakurser, det vill säga omräknings- och transaktionseffekter, påverkade justerat bruttoreultat med 63 Mkr jämfört med föregående år, varav 85 Mkr från omräkningseffekter och -23 Mkr från transaktionseffekter och hedgeresultat.

- Förändringen i justerad EBITA avseende valutaeffekter var 9 Mkr kopplat till omräkningseffekter och -15 Mkr avseende nettot av transaktionseffekter, hedgeresultat samt omvärdering av rörelserelaterade fordringar och skulder i utländsk valuta.

- Det fria kassaflödet påverkades av det stärkta rörelseresultatet.
- Säsongsmässigt ökad bindning av rörelsekapital motverkades av minskade lagernivåer.
- Den finansiella ställningen är fortsatt solid, med låg andel räntebärande nettoskuld i relation till EBITDA.

- Utgifterna för FoU var närmare 21 % högre än under motsvarande period föregående år som en följd av ökad aktivitet, generella kostnadsökningar och valutaeffekter.
- Aktiverade utvecklingskostnader ökade med drygt 24 % jämfört med samma period föregående år.
- Av- och nedskrivningar uppgick till -171 Mkr varav nedskrivningar svarade för -79 Mkr.

Justerade rörelsekostnader

(exklusive av- och nedskrivningar samt övriga jämförelsestörande poster)¹⁾

Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Försäljningskostnader	-1 302	-1 199	-4 846	-4 424
Administrationskostnader	-1 087	-813	-3 858	-3 060
Forsknings- och utvecklingskostnader	-328	-263	-1 131	-1 001
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-113	-150	-123	15
Totalt	-2 829	-2 426	-9 959	-8 470

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

Valutapåverkan

Mkr	Okt-Dec 2023	Jan-Dec 2023
Nettoomsättning	127	1 289
Bruttoreultat justerat	63	645
EBITDA, justerad	-1	240
EBITA, justerad	-6	159
EBIT, justerad	-7	148

Kassaflöde och finansiell ställning¹⁾

Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Kassaflöde före förändringar i rörelsekapital	1 458	1 351	4 598	4 610
Förändringar i rörelsekapital	-134	-330	-1 640	-1 243
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar	-348	-313	-1 334	-1 106
Fritt kassaflöde	976	708	1 623	2 261
Räntebärande nettoskuld			8 012	2 602
<i>/ relation till justerad EBITDA¹⁾ R12M, ggr</i>			<i>1,4</i>	<i>0,4</i>
Räntebärande nettoskuld exkl. pensionsavsättning			5 348	148
<i>/ relation till justerad EBITDA¹⁾ R12M, ggr</i>			<i>1,0</i>	<i>0,0</i>

1) Se not 5 för jämförelsestörande poster och not 7 för alternativa nyckeltal

Forskning och utveckling

Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Forsknings- och utvecklingsutgifter	-492	-406	-1 760	-1 486
Av- och nedskrivningar	-17	-137	-61	-172
Forsknings- och utvecklingskostnader, brutto	-509	-543	-1 821	-1 658
<i>/ relation till nettoomsättning, %</i>	<i>5,1</i>	<i>6,4</i>	<i>5,7</i>	<i>5,9</i>
Aktiverade utvecklingskostnader	164	132	629	473
<i>/ relation till nettoomsättning, %</i>	<i>1,7</i>	<i>1,6</i>	<i>2,0</i>	<i>1,7</i>
Forsknings- och utvecklingskostnader, netto	-345	-411	-1 192	-1 185
Av- och nedskrivningar av balanserade utvecklingskostnader¹⁾	-171	-320	-490	-593

1) Kapitaliserade utvecklingsprojekt

Utveckling inom hållbarhet

Getinges ramverk inom hållbarhet innefattar fokusområdena Kvalitetskultur, Engagerade medarbetare, Miljö & samhällsengagemang samt Affärsetik & ansvarsfullt ledarskap. Syftet är att skapa hållbart värde för kunder, medarbetare och övriga intressenter. Vid kapitalmarknadsdagen i november 2021 sattes mål för de fyra fokusområdena och Getinge rapporterar kvartalsutveckling inom relevanta indikatorer enligt nedan.

- Den positiva utvecklingen avseende index för förbättringar av kundkvalitet beror främst på att mängden öppna klagomål har minskat i takt med att korrigering åtgärder har slutförts.
- Fler globala kunder i online-portalen genererar ett ökat antal utbildningstillfällen.
- Utsläppen av koldioxid fortsätter att minska tack vare ökad andel förnyelsebar energi som ersätter fossila bränslen. Energieffektiviseringsaktiviteter i verksamheten bidrar både till minskad konsumtion av energi och minskade koldioxidutsläpp.
- I början av oktober blev Getinges kortsiktiga och långsiktiga mål, som syftar till att nå netto-nollutsläpp av växthusgaser i hela värdekedjan fram till 2050, validerade av SBTi.

Nyckelområden	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Kvalitetskultur		
Index för förbättringar av kundkvalitet (%) ¹⁾	72	64
Online-utbildning av kunder (utbildningstillfällen) ⁴⁾	45 553	37 896
Engagerade medarbetare		
Sjukfrånvaro (%) ³⁾	3,2	3,2
Andel kvinnliga medarbetare (%) ³⁾	37	37
Andel kvinnliga chefer (%) ³⁾	34	33
Miljö & samhällsengagemang		
Koldioxidutsläpp Scope 1 & 2 (ton CO ₂ -ekvivalenter) ²⁾	3 451	7 667
Total energikonsumtion i produktion (MWh)	76 813	78 540
Andel förnyelsebar energi av total energi (%)	75	60
Andel återvunnet avfall (%)	45	48
Affärsetik & ansvarsfullt ledarskap		
Andel av medarbetare som har slutfört online-utbildning inom affärsetik (%) ³⁾	89	88

1) Baserat på regelbundna interna undersökningar, där respondenterna betygsätter nivån på medvetenhet om kvalitetsstrategi och engagemang i relevanta initiativ samt förändringar av kvalitetsrelaterade KPI:er.

2) Koldioxidutsläpp från produktion. Scope 1, inklusive utsläpp från förbrukning av olja och gas, samt Scope 2, inklusive utsläpp från konsumtion av el, uppvärmning och kylning (i ton CO₂-ekvivalenter) exklusive utsläpp från fordonsflotta. Under 2023 har två produktionsenheter använt sig av International Renewable Energy (IREC) certifikat. Enligt Greenhouse Gas Protocol (GHG) och Scientific Based Targets initiative (SBTi) kan iREC-certifikat användas i syfte att minska mängden koldioxidutsläpp, vilket även innebär att de kan tas hänsyn till i redovisningen. Detta medför att rapporterade koldioxidutsläpp i enlighet med Scope 1 & 2 samt andelen förnyelsebar energi förändras påtagligt under 2023 jämfört med 2022.

3) Genomsnittligt värde under perioden.

4) Värdet för Online-utbildning av kunder under 2022 har korrigerats på grund av felaktig tidigare beräkning.

Acute Care Therapies

Acute Care Therapies erbjuder världsledande lösningar för livsuppehållande vård i akuta hälsotillstånd. Erbjudandet omfattar lösningar för behandling av hjärt- och lungåkommor samt ett brett urval av produkter och terapier för intensivvård.

- Den minskade organiska orderingsgången i kvartalet är främst kopplad till Cardiopulmonary och Cardiac Assist där Getinge fortfarande har många beställningar som ännu inte har levererats.

- Acute Care Therapies organiska nettoomsättning ökade främst tack vare stora leveranser av hårdvara inom Cardiac Assist vilket förväntas driva framtida försäljning av förbrukningsvaror. Tillväxten var även god inom Cardiopulmonary.
- Ökade volymer av förbrukningsvaror inom Cardiac Assist och Cardiopulmonary samt stark utveckling inom service och reservdelar bidrog till att återkommande intäkter ökade.

- Justerad bruttomarginal minskade med 1,9 %-enheter främst på grund av negativa mixeffekter och högre kostnader kopplad till pågående förbättringsarbete inom Cardiac Assist och Cardiopulmonary. Därutöver påverkades marginalen av negativa valutaeffekter, ökade kostnader för insatsvaror och personal. Detta motverkades av prishöjningar, fortsatt återhämtning för förbrukningsvaror inom Cardiac Assist och Cardiopulmonary samt arbete med att förbättra produktiviteten.
- Organiskt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 6,7 %, främst som en följd av ökade rörelsekostnader för att hantera utmaningarna inom Cardiopulmonary och Cardiac Assist samt högre kostnader för medarbetare och inköp av tjänster. Icke-organiskt ökade de justerade rörelsekostnader med 10,6 %, främst som en följd av negativa valutaeffekter.
- De ökade rörelsekostnaderna bidrog till att justerad EBITA var 35 Mkr lägre än föregående år och marginalen minskade med 2,4 %-enheter.
- Valutaeffekter bidrog med 42 Mkr på omsättningen, 23 Mkr på justerat bruttoreultat och -38 Mkr på justerad EBITA.

Orderingång och nettoomsättning

Orderingång regioner, Mkr	Okt-Dec	Okt-Dec	Org Δ, %	Jan-Dec	Jan-Dec	Org Δ, %
	2023	2022		2023	2022	
Americas	2 145	2 082	3,0	8 345	7 722	3,1
APAC	905	1 024	-9,9	3 735	3 995	-7,2
EMEA	1 136	1 174	-5,4	4 295	4 391	-7,3
Totalt	4 186	4 280	-2,4	16 375	16 108	-2,3

Nettoomsättning regioner, Mkr	Okt-Dec	Okt-Dec	Org Δ, %	Jan-Dec	Jan-Dec	Org Δ, %
	2023	2022		2023	2022	
Americas	2 371	2 118	11,2	8 288	7 624	3,7
APAC	1 036	967	8,2	3 744	3 510	5,7
EMEA	1 327	1 276	1,3	4 497	4 151	2,7
Totalt	4 734	4 361	7,6	16 529	15 285	3,9

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Okt-Dec	Okt-Dec	Org Δ, %	Jan-Dec	Jan-Dec	Org Δ, %
	2023	2022		2023	2022	
Kapitalvaror	1 399	1 370	0,5	4 011	4 099	-5,2
Återkommande intäkter ¹⁾	3 335	2 990	10,9	12 517	11 186	7,2
Totalt	4 734	4 361	7,6	16 529	15 285	3,9

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

Resultatutveckling¹⁾

Mkr	Okt-Dec	Okt-Dec	Jan-Dec	Jan-Dec
	2023	2022	2023	2022
Nettoomsättning	4 734	4 361	16 529	15 285
Bruttoreultat, justerat	2 674	2 545	9 660	9 174
<i>Marginal, %</i>	<i>56,5</i>	<i>58,4</i>	<i>58,4</i>	<i>60,0</i>
EBITDA justerad	1 116	1 137	4 023	4 274
<i>Marginal, %</i>	<i>23,6</i>	<i>26,1</i>	<i>24,3</i>	<i>28,0</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-238	-224	-905	-872
EBITA justerad	878	913	3 117	3 402
<i>Marginal, %</i>	<i>18,5</i>	<i>20,9</i>	<i>18,9</i>	<i>22,3</i>

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- Getinges iCast covered stent-system, som tidigare under året erhöll PMA (säljgodkännande) i USA, började säljas aktivt under kvartalet.
- Arbetet med att säkra efterlevnad av det nya regelverket MDR fortskrider väl. I december certifierades det konstgjorda kärlimplantatet Hemashield, som tillhör klass III-produkterna i portföljen.
- I december fick Servo Air försäljningsgodkännande av kinesiska myndigheter. Det är Getinges första ventilator som tillverkas i Suzhou, Kina.

Life Science

Life Science erbjuder ett omfattande sortiment av utrustning, teknisk expertis och konsultation för att förebygga kontamination i farmaceutisk produktion och produktion av medicinsk utrustning, med målet att stärka integriteten i resultaten inom biomedicinsk forskning.

- Life Science ökade sin ordergång inom samtliga produktkategorier förutom Bio-Processing.
- Utvecklingen var stark i EMEA och Americas medan ordergången i APAC var fortsatt svag, främst kopplat till Kina.

- Life Science organiska nettoomsättning ökade med knappt 5 %, främst tack vare viss återhämtning inom biopharma-segmentet.
- Försäljningen till europeiska kunder utvecklades positivt i kvartalet. En viktig förklaringspost utgörs av större beställningar från bland annat läkemedelsbolaget Novo Nordisk kopplat till kapacitetsutbyggnad för att möta det stora behovet av GLP-1-läkemedel mot fetma.
- Kapitalvaror och återkommande intäkter ökade i kvartalet. Den positiva trenden avseende serviceaffären håller i sig.

- Den justerade bruttomarginalen minskade med 3,9 %-enheter, som en följd av negativ produktmix, förvärv samt ökade kostnader för insatsvaror och personal. Dessutom påverkades marginalen negativt av nedskrivningar och avsättningar om drygt 40 Mkr. Prishöjningar och valuta bidrog till att minska dessa negativa effekter.
- Organiskt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 7,1 %, främst på grund av stigande kostnader för medarbetare. Icke-organiskt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 17,6 %, främst på grund av förvärv och negativa valutaeffekter.
- Justerad EBITA minskade med 44 Mkr och marginalen minskade med 4,8 %-enheter som en följd av lägre justerat bruttoreultat samt ökade justerade rörelsekostnader.
- Valutaeffekter bidrog med 30 Mkr på omsättningen, 10 Mkr på justerat bruttoreultat och 14 Mkr på justerad EBITA.

Ordergång och nettoomsättning

Ordergång regioner, Mkr	Okt-Dec	Okt-Dec	Org Δ, %	Jan-Dec	Jan-Dec	Org Δ, %
	2023	2022		2023	2022	
Americas	519	311	19,8	1 651	1 367	5,1
APAC	115	216	-46,4	484	860	-44,7
EMEA	572	463	17,3	2 014	1 706	9,8
Totalt	1 206	990	4,2	4 148	3 932	-3,8

Nettoomsättning regioner, Mkr	Okt-Dec	Okt-Dec	Org Δ, %	Jan-Dec	Jan-Dec	Org Δ, %
	2023	2022		2023	2022	
Americas	521	431	-5,6	1 607	1 447	-1,7
APAC	204	206	-0,2	741	858	-15,4
EMEA	596	487	16,3	1 977	1 721	6,9
Totalt	1 321	1 124	4,9	4 325	4 026	-0,9

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Okt-Dec	Okt-Dec	Org Δ, %	Jan-Dec	Jan-Dec	Org Δ, %
	2023	2022		2023	2022	
Kapitalvaror	699	655	2,7	2 230	1 940	8,6
Återkommande intäkter ¹⁾	622	469	7,9	2 095	2 086	-9,8
Totalt	1 321	1 124	4,9	4 325	4 026	-0,9

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

Resultatutveckling¹⁾

Mkr	Okt-Dec	Okt-Dec	Jan-Dec	Jan-Dec
	2023	2022	2023	2022
Nettoomsättning	1 321	1 124	4 325	4 026
Bruttoreultat, justerat	399	383	1 527	1 548
Marginal, %	30,2	34,1	35,3	38,5
EBITDA justerad	126	151	620	801
Marginal, %	9,5	13,4	14,3	19,9
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-51	-33	-190	-151
EBITA justerad	75	119	430	650
Marginal, %	5,7	10,5	9,9	16,1

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- Likt tidigare meddelat slutfördes förvärvet av 100 % av aktierna i High Purity New England.
- Lansering av Getinge Roller Conveyor, ett lasthanteringssystem för automatiserad i- och urlastning av Getinges autoklaver. Detta bidrar till högre produktivitet och säkerhet vid läkemedelstillverkning.

Surgical Workflows

Surgical Workflows är en heltäckande leverantör av produkter och lösningar som optimerar kvalitet, säkerhet och kapacitet i sterilcentraler och operationssalar.

- Surgical Workflows ordergång minskade inom samtliga kategorier.
- Orderingången var svag i APAC. Övriga regioner var i princip oförändrade.

Orderingång och nettoomsättning

Orderingång regioner, Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022	Org Δ, %
	Americas	1 101		768	1,4	
APAC	557	692	-17,8	2 349	2 392	-2,3
EMEA	1 300	1 289	-1,7	4 900	4 451	4,1
Totalt	2 958	2 749	-4,9	10 371	9 581	0,5

- Surgical Workflows ökade sin nettoomsättning organiskt inom samtliga produktkategorier och regioner.
- Utvecklingen var särskilt stark i Europa och då främst i Central- och Östeuropa.
- Stark försäljning av operationsbord bidrog till att kapitalvaror utvecklades positivt. Återkommande intäkter ökade inom service och Digital Health Solutions.
- Förvärvet Healthmark bidrog till ökade återkommande intäkter inom Infection Control.

Nettoomsättning regioner, Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022	Org Δ, %
	Americas	1 043		692	7,5	
APAC	876	830	6,5	2 458	2 327	4,8
EMEA	1 928	1 492	24,4	5 265	4 259	17,0
Totalt	3 848	3 014	15,6	10 974	8 981	13,9

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022	Org Δ, %
	Kapitalvaror	2 310		1 887	20,2	
Återkommande intäkter ¹⁾	1 537	1 127	8,0	4 741	3 919	8,5
Totalt	3 848	3 014	15,6	10 974	8 981	13,9

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

- Den justerade bruttomarginalen minskade med 1,0 %-enhet, främst som en följd av ökade kostnader för insatsvaror och personal. Detta motverkades av bidrag från förvärv och prisökningar.
- Organiskt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 15,1 %, främst på grund av ökad aktivitetsnivå inom försäljning och högre kostnader för medarbetare. Icke-organiskt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 28,0 %, främst som en följd av valutaeffekter och förvärv.
- Justerad EBITA ökade med 98 Mkr men marginalen var oförändrad.
- Valutaeffekter bidrog med 55 Mkr på omsättningen, 30 Mkr på justerat bruttoreultat och 25 Mkr på justerad EBITA.

Resultatutveckling¹⁾

Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	3 848	3 014	10 974	8 981
Bruttoreultat, justerat	1 523	1 224	4 346	3 639
<i>Marginal, %</i>	<i>39,6</i>	<i>40,6</i>	<i>39,6</i>	<i>40,5</i>
EBITDA justerad	625	523	1 304	1 127
<i>Marginal, %</i>	<i>16,3</i>	<i>17,4</i>	<i>11,9</i>	<i>12,5</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-157	-152	-583	-577
EBITA justerad	469	371	721	549
<i>Marginal, %</i>	<i>12,2</i>	<i>12,3</i>	<i>6,6</i>	<i>6,1</i>

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- Maquet Corin lanserades – Getinges första uppkopplade och mobila premium-bord som är designat för ökad flexibilitet, kvalitet och produktivitet vid kirurgi.
- Getinge slutförde förvärvet av 100 % av aktierna i det amerikanska företaget Healthmark, en ledande leverantör av innovativa förbrukningsvaror kopplat till Infection Control.

Övrig information

Rysslands invasion av Ukraina

Getinge bedriver verksamhet i Ryssland i enlighet med rådande internationella sanktioner och regelverk via ett mindre säljbolag. För närvarande är aktiviteterna i landet begränsade till uppfyllande av befintliga kundåtaganden. Förhållandena för att bedriva verksamhet i landet har dock successivt försämrats. Getinge har ingen produktionsverksamhet i vare sig Ryssland eller Ukraina och har heller inga större leverantörer i dessa länder. Vid Rysslands invasion 2022 utgjorde koncernens försäljning i Ryssland och Ukraina mindre än 1 % av koncernens totala nettoomsättning och egna kapital. Trots att den direkta påverkan av invasionen på Getinges verksamhet i Ryssland och Ukraina är begränsad kan den ryska invasionen av Ukraina ändå komma att ha en negativ inverkan på utvecklingen av koncernens resultat och ställning. I nuläget är det dock svårt att bedöma de framtida konsekvenserna av konflikten och dess påverkan på koncernen.

Händelser efter rapportperiodens utgång

[Agneta Palmér utsedd till ny CFO för Getinge](#)

Lars Sandström lämnar positionen som Getinges CFO för en ny möjlighet utanför bolaget. Han efterträds av Agneta Palmér, som arbetat på Getinge sedan 2018, senast i rollen som Executive Vice President Operational Services och medlem i ledningsgruppen. Dessförinnan var Agneta Palmér Vice President Corporate Control på Getinge och hon har tidigare haft liknande roller på AB Volvo. Förändringen träder i kraft den sista mars.

Säsongsvariationer

Getinges omsättning och resultat påverkas av säsongsmissiga variationer. Högst nettoomsättning förekommer vanligtvis i det fjärde kvartalet följt av det andra, tredje och första kvartalet. Normalt sett förändras även andelen av omsättningen som kommer från kapitalvaror och återkommande intäkter under året, med en ökad andel försäljning av kapitalvaror mot slutet av året.

Transaktioner med närstående

Getinge har haft normala affärsmässiga transaktioner med Arjo (som delades ut till aktieägarna i december 2017) rörande försäljning och inköp av varor och tjänster. Därutöver har inga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum under perioden, utöver transaktioner med dotterbolag.

Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på företagsledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår av den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Getinges finansiella mål 2022–2025 och utdelningspolicy

- Genomsnittlig årlig organisk tillväxt i nettoomsättning: 4–6 %
- Genomsnittlig årlig tillväxt i justerad vinst per aktie: >10 %
- Getinges utdelningspolicy är att dela ut 30–50 % av nettoresultatet till aktieägarna.

Getinges hållbarhetsmål 2022–2025

- Index för förbättrad kundkvalitet >70 %
- Medarbetarengagemang >70 %
- CO₂-neutralt i egen verksamhet 2025
- Samtliga medarbetare utbildade inom affärsetik samt ansvarsfullt ledarskap

Utdelning

Styrelse och VD föreslår en utdelning för 2023 om 4,40 kr (4,25) per aktie, vartill åtgår 1 198 Mkr (1 158). Sista dag för handel med rätt till utdelning är den 22 april 2024 och föreslagen avstämningsdag är den 24 april 2024. Euroclear räknar med att sända utdelningen till aktieägarna den 29 april 2024.

Årsstämma 2024

Getinge AB:s årsstämma kommer hållas den 22 april 2024 i Kongresshallen, Hotell Tylösand, Halmstad. Aktieägare som önskar få ett ärende behandlat på årsstämman kan lämna förslaget till Getinges styrelseordförande på email: arenden.bolagsstamma@getinge.com eller på adress: Getinge AB, Att: Bolagsstämmoärenden, Box 8861, 402 72 GÖTEBORG. Förslag måste, för att med säkerhet kunna tas in i kallelse och dagordning, ha inkommit till bolaget senast den 4 mars 2024.

Riskhantering

Getinges primära risker

	Beskrivning	Potentiella konsekvenser	Hantering
Externa chocker såsom geopolitiska risker, naturkatastrofer, terrorism, pandemier etc.	Ofta hastigt uppflymande situationer som endera drabbar stora delar av världen, ett land, en region eller en enskild anläggning.	Den primära konsekvensen av den här typen av risker är att anställda kan komma till skada. Därtill kommer risker för avbrott i verksamheten som kan leda till negativ påverkan på försäljning och resultat.	Genom en aktiv omvärldsbevakning kan vissa av dessa risker upptäckas på ett tidigt stadium och koncernen har därmed möjlighet att anpassa sig till ett nytt läge. Under 2023 fortsatte processen att förbättra koncernens hantering av kontinuitetsrisker. Inom ramen för detta arbete kommer även scenarier baserade på externa chocker att vara en del av de risker Getinge arbetar proaktivt med. Den 24 februari 2022 invaderade Ryssland Ukraina. Förhållandena för att bedriva verksamhet i landet har successivt försämrats och ur ett finansiellt perspektiv kan det fortsatta kriget komma att ha en negativ påverkan på utvecklingen av koncernens resultat och ställning. I nuläget är det dock inte möjligt att bedöma de direkta långsiktiga konsekvenserna.
Kvalitetsrisker ur ett regulatoriskt perspektiv	Betydande delar av Getinges produktsortiment omfattas av lagstiftning som stipulerar omfattande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation.	Det kan inte uteslutas att Getinges verksamhet, finansiella ställning och resultat i framtiden kan komma att påverkas negativt av svårigheter att leva upp till myndigheters och kontrollorgans befintliga föreskrifter och krav eller förändringar av dessa.	För att i största mån begränsa dessa risker bedriver Getinge ett omfattande arbete kring kvalitet och regulatoriska frågor. Den koncerngemensamma funktionen Quality Compliance, Regulatory & Medical Affairs har en representant i koncernledningen och även en representant i ledningsgruppen för respektive affärsområde och funktionen är representerad på samtliga FoU- och produktionsenheter. Dessutom genomgår Getinges säljare och servicetekniker relevanta utbildningar avseende kvalitet och regelverk vartannat år, varpå de erhåller förnyad certifiering. Detta är ett krav för att få representera Getinge. Majoriteten av koncernens produktionsanläggningar är certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandard ISO 13485 och/eller den allmänna kvalitetsstandard ISO 9001. Sammantaget lägger koncernen betydande resurser på arbetet med kvalitet och regulatoriska frågor för att hantera denna riskeponering på bästa sätt och kvalitet har högsta prioritet i koncernens strategi. Som tidigare rapporterats under det första kvartalet 2023, beslutade ackrediterande organ att dra tillbaka CE-märkning för Getinges HLS- och PLS-set för ECMO-terapi samt för Getinges aortaballongpump. Som en följd av detta har företaget initierat korrigerande åtgärder, i syfte att åter erhålla CE-märkning för berörda produkter. I samband med Q3-rapporten informerades marknaden om att Getinge erhållit förlängt undantag avseende leveranser av förbrukningsvaror för ECMO till och med september 2024 samt att CE-märkning för aortaballongpumpen återfåts. Utmaningarna väntas vara hanterade under 2024, följt av ansökan till regulatoriska myndigheter i de fall detta krävs. Oförutsedda händelser kan dock komma att påverka denna tidsangivelse.
Produktkvalitet ur ett kundperspektiv	I vissa fall förekommer att Getinges produkter inte möter kundernas förväntningar.	Kunder som upplever brister i Getinges produktkvalitet medför en ökad risk för att fler vänder sig till alternativa leverantörer. Detta kan medföra en risk för lägre försäljning och lägre lönsamhet över tid.	Getinge har ett omfattande kvalitetsarbete som syftar till en hög och jämn kvalitetsnivå för att möta kundernas rättmätiga höga krav. Det är ett ständigt pågående arbete som leder till kontinuerliga förbättringar. I de fall kvaliteten brister gäller det att vara snabbt på plats med rätt utrustning för att avhjälpa felet vid första servicebesöket. Getinge har en noggrann uppföljning av den s.k. "first time fix-faktorn" i serviceverksamheten och bedriver ett omfattande förbättringsarbete relaterat till sådana fel eller brister.
Avbrott i leverantörskedjor/ beroende av externa leverantörer	Externa leverantörer som levererar kritiska komponenter till koncernen är en mycket viktig del av Getinges tillverkningsprocess. Om dessa komponenter inte levereras enligt plan kan produktionsstörningar uppstå.	Följden av en sådan situation kan bli att livräddande utrustning inte levereras till kunder på det sätt som behövs för att upprätthålla kritisk sjukvård.	Getinge arbetar aktivt med att följa upp kritiska leverantörer. Arbetet startar i samband med att samarbetet etableras och följs därefter upp kontinuerligt. Inköpsorganisationen har verktyg för riskutvärdering samt utbildning inom området. Koncernen arbetar också med att säkerställa adekvata lagernivåer av kritiska komponenter i den egna verksamheten eller hos leverantören i fråga. Leveransavbrott från kritiska leverantörer ingår även som en viktig del i arbetet kring kontinuitetsrisker. Se "Avbrott i verksamheten".
Digitalisering och innovation	Getinges framtida tillväxt är beroende av att företaget lyckas utveckla nya och framgångsrika produkter. Inte minst inom området digitalisering. Getinges innovationsförmåga är en mycket viktig faktor för att bibehålla och etablera ledande positioner för koncernens produktsegment.	Arbete med innovation är kostsamt och det är inte möjligt att garantera att utvecklade produkter är kommersiellt lyckosamma, vilket kan leda till nedskrivningar. Långsiktigt kan koncernens position i marknaden påverkas negativt om Getinge inte är framgångsrikt inom detta område.	För att maximera avkastningen på investeringar i forskning och utveckling följer koncernen en strukturerad urvals- och planeringsprocess som omfattar analyser av marknad, teknikutveckling, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Även själva utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontroller. Koncernen är mycket mån om att säkerställa tillgång till rätt kompetens, att behålla nyckelpersoner, att vara en attraktiv arbetsgivare för att rekrytera kompetens externt samt att identifiera och utveckla talanger inom organisationen.
Fragmenterad produktportfölj	Getinges produktportfölj består till viss del av ett stort antal förvärv som gjorts genom åren inom ett flertal olika produktkategorier.	Ett i vissa delar alltför diversifierat erbjudande till våra kunder skulle kunna leda till att Getinge saknar den kritiska massan som är nödvändig för att driva en fullt ut effektiv verksamhet inom samtliga produktkategorier.	Det pågår ett arbete med att effektivisera kunderbjudandet inom ramen för det löpande strategiarbetet inom respektive affärsområde. Införandet av EU-MDR (regulatoriskt ramverk) föranleder prioriteringar avseende vilka produkter som ska certifieras under det nya regelverket. På så sätt sker ett urval av vilka produkter som långsiktigt ska vara en del av kunderbjudandet, vilket bidrar till ökad koncentration och därigenom även effektivisering.

Övriga risker som är av stor betydelse

	Beskrivning	Potentiella konsekvenser	Hantering
Risker kopplade till världens ersättningsystem	Politiska beslut kan ändra förutsättningarna för sjukvården genom förändrade modeller för ersättning till vårdgivare.	Förändringar i sjukvårdens ersättnings-system kan få stora effekter på enskilda marknader genom att anslagen minskas eller skjuts på framtiden.	Det är svårt att påverka denna risk då dessa beslut ligger utanför koncernens kontroll, men risken begränsas av att Getinge är verksamt på ett stort antal marknader.
Produktansvars-risker	Sjukvårdsleverantörer riskerar, likt andra aktörer inom hälso- och sjukvård att bli föremål för produktansvar och andra anspråk.	Sådana anspråk kan röra stora belopp och betydande juridiska kostnader. Getinge har sedvanliga ansvars- och produktansvarsförsäkringar, men det finns en risk att produktansvarskrav och andra anspråk inte kan täckas fullt ut av försäkringskydden.	Det omfattande arbete som koncernen utför inom kvalitetsrelaterade- och regulatoriska frågor är det viktigaste sättet att hantera dessa risker på. Med en aktiv incidentrapportering följs källor till potentiella framtida skadeståndskrav upp. Vid behov öppnas en så kallad Corrective And Protective Action (CAPA) för att utreda den underliggande orsaken, varefter produktdesignen kan komma att korrigeras för att avhjälpa felet. Förlämnning avseende kirurgiska nätimplantat, som Getinge informerat om tidigare, är slutförd och utbetalning av merparten av förlämningsbeloppet gjordes under första kvartalet 2023.
Risker kopplade till immateriella rättigheter	Getinges ledande positioner i flertalet av koncernens produktområden baseras på patent- och varumärkesrättigheter. Dessa rättigheter kan leda till tvister med konkurrenter.	Getinge investerar betydande resurser i produktutveckling som leder till patenträttigheter. Det finns en risk att koncernen hamnar i kostsamma rättighetstvister och därvid en risk att nedlagda resurser ej når den väntade avkastningen i händelse av förlust i dylika tvister.	För att säkerställa avkastningen på dessa investeringar hävdar Getinge aktivt sin rätt och följer konkurrenternas verksamhet noga. Om så krävs skyddar Getinge sina immateriella rättigheter genom juridiska processer.
Finansiella risker	Getinge är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Med finansiella risker avses i första hand valutarisker, ränterisker samt kredit- och motpartsrisker.	Fluktuationer i valutakurser och räntenivåer samt förändring i motparters kreditprofil kan påverka koncernens resultat- och balansräkning negativt.	Riskhanteringen regleras av en av styrelsen fastställd finanspolicy och ett Treasury-direktiv beslutat av koncernledningen utifrån finanspolicyen. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker, samt utveckla metoder och principer för att hantera sådana risker, ligger på koncernledningen och finansfunktionen. För mer detaljerad information rörande dessa risker hänvisas till not 28 i årsredovisningen.
Informations- och datasäkerhet	Läckor av konfidentiell information alternativt intrång i koncernens IT-system som leder till begränsning av eller avbrott i tillgängligheten till affärskritiska system.	Läckage av personuppgifter kan leda till betydande belopp i böter. Intrång i IT-system kan leda till avbrott i verksamheten. Förlust av känslig information kan påverka förtroendet för bolaget negativt.	Koncernens IT-struktur är att betrakta som decentraliserad vilket minskar konsekvensen av ett eventuellt obehörigt intrång. Koncernen har under året förbättrat autentiseringen av användare för att förhindra intrång. Detta arbete fortsätter under det kommande året. Koncernen bedriver också en omfattande bevakning av kritiska system för att kunna förhindra intrång.
Bristande cybersäkerhet	Bristande säkerhet i koncernens digitala erbjudande såsom uppkopplade maskiner hos kunder och ökande lagkrav på hantering av personlig information.	Begränsad tillgänglighet till av Getinge levererad utrustning hos kunder vilket kan leda till avbrott i sjukhusens verksamhet samt att patienter ej kan erbjudas vård i tillräcklig omfattning i kritiska situationer.	Getinge bedriver ett omfattande arbete för att säkerställa integriteten i utrustning som är uppkopplad. Det sker omfattande intrångstester m.m. innan dessa lösningar erbjuds koncernens kunder.
Avbrott i verksamheten	Oförutsedda och plötsliga händelser såsom naturkatastrofer, bränder med mera som medför störningar i produktion eller leveranskedja.	Eventuella avbrott och ökade kostnader i leveranskedjan och produktionen kan leda till mer kostsamma, försenade eller i värsta fall uteblivna leveranser till Getinges kunder. En sådan situation riskerar att medföra negativa konsekvenser för koncernens resultat.	Det finns fortsatt risk för temporära avbrott i verksamheten kopplat till en ytterligare försämrad tillgång till kritiska komponenter såsom halvledare som följd av det globala säkerhetsläget. Koncernen bedriver ett kontinuerligt skadeförebyggande arbete för att säkerställa en hög tillgänglighet och leveranssäkerhet. Extern expertis utför regelbundet inspektioner av koncernens produktionsenheter i syfte att identifiera och åtgärda potentiella avbrottsrisker enligt en koncerngemensam standard. Under 2023 fortsatte processen att ytterligare förbättra koncernens kontinuitetsarbete.
Lönsamhetsberoende av vissa produkter och marknader	I vissa fall är en relativt stor andel av den totala lönsamheten för en produkt kopplad till försäljningen på en viss marknad.	Följden av en sådan situation är att lönsamheten kan påverkas negativt om försäljningsvolymen skulle minska till följd av ändrade konkurrensförhållanden på marknaden.	Getinge arbetar aktivt med att följa upp lönsamheten per produkt och marknad för att säkerställa lönsamheten över tid. För att minska känsligheten i lönsamheten arbetar koncernen aktivt med att säkerställa att koncernen har rätt kostnadsnivå i förhållande till de priser som råder i marknaden. Getinge arbetar även aktivt med att etablera sig på nya marknader.
Nya konkurrenter och ny teknik	På vissa marknader och i vissa produktsegment förekommer nischaktörer som kan erbjuda lösningar som ligger utanför vedertagna sätt att agera.	Dessa konkurrenter skulle kunna erövra marknadsandelar från mer etablerade aktörer såsom Getinge med följd att försäljning och resultat kan påverkas negativt.	I Getinges långsiktiga strategiarbete ingår en aktiv omvärldsbevakning av konkurrenslandskapet för att kunna möta den här typen av konkurrenter. Branschen får även anses ha höga inträdesbarriärer då medicintekniska produkter omges av ett omfattande regelverk.
Lagar och förordningar främst gällande affärsetik	Brott mot lagstiftning gällande konkurrensrätt, antikorrupcion, dataskyddsförordningar (såsom GDPR) eller handelsrestriktioner.	Kan leda till böter och avgifter på en eller flera marknader samt ha en negativ påverkan på Getinges varumärke.	Getinge har tidigare informerat om pågående utredningar och överenskommelser med myndigheter beträffande konkurrensbegränsande förfaranden vid försäljning av medicinteknisk utrustning i Brasilien. Denna process har fortsatt under 2023 och är alljämt pågående. Det kan inte uteslutas att eventuella ytterligare överenskommelser med myndigheter kan ha materiell inverkan på företagets finansiella resultat och ställning, men går i dagsläget inte att uppskatta varken till belopp eller tidpunkt. Getinge har nolltolerans för brott mot dessa regelverk. Koncernens uppförandekod är mycket tydlig i det här avseendet. Koncernfunktionen Ethics & Compliance har utökats under senare år och chefen för avdelningen har sedan 2020 en plats i Getinges koncernledning för att ytterligare visa hur hög prioritet dessa frågor har i organisationen. Löpande genomförs omfattande utbildningsprogram gällande affärsetik och målsättningen är att alla anställda ska genomgå sådan utbildning minst en gång per år. Regelverket för affärsetik inom Getinge omfattar även de externa distributörer som säljer Getinges produkter i ett stort antal länder där koncernen inte har egen närvaro.

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Göteborg den 1 februari 2024

Johan Malmquist
Ordförande,
stämmoald styrelseledamot

Carl Bennet
Vice ordförande,
stämmoald styrelseledamot

Johan Bygge
Stämмоald styrelseledamot

Cecilia Daun Wennborg
Stämмоald styrelseledamot

Barbro Fridén
Stämмоald styrelseledamot

Dan Frohm
Stämмоald styrelseledamot

Mattias Perjos
VD och koncernchef,
stämmoald styrelseledamot

Malin Persson
Stämмоald styrelseledamot

Kristian Samuelsson
Stämмоald styrelseledamot

Fredrik Brattborn
Styrelseledamot
Representant för IF Metall

Åke Larsson
Styrelseledamot
Representant för Sveriges
Ingenjörer

Rapporten har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.

Koncernens finansiella rapporter

Resultaträkning för koncernen

Mkr	Not	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	2	9 903	8 498	31 827	28 292
Kostnad för sålda varor		-5 617	-4 671	-17 332	-14 882
Bruttoresultat	2, 3	4 286	3 828	14 495	13 410
Försäljningskostnader		-1 459	-1 315	-5 366	-4 870
Administrationskostnader		-1 206	-929	-4 315	-3 516
Forsknings- och utvecklingskostnader		-345	-411	-1 192	-1 185
Förvärvskostnader		-42	-14	-167	-22
Omstruktureringskostnader		-13	-181	-75	-206
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader		-84	-150	356	15
Rörelseresultat (EBIT)	2, 3	1 137	828	3 736	3 626
Finansnetto	2	-152	-47	-393	-154
Resultat efter finansiella poster	2	986	781	3 343	3 472
Skatt		-267	-220	-915	-956
Periodens resultat		719	561	2 428	2 516
Hänförligt till:					
Moderföretagets aktieägare		718	556	2 412	2 491
Innehav utan bestämmande inflytande		1	5	16	25
Periodens resultat		719	561	2 428	2 516
Resultat per aktie, kronor ¹⁾		2,64	2,04	8,86	9,15
Vägt genomsnittligt antal aktier för beräkning av resultat per aktie (tusental)		272 370	272 370	272 370	272 370

1) Före och efter utspädning

Rapport över totalresultatet för koncernen

Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Periodens resultat	719	561	2 428	2 516
Övrigt totalresultat				
Poster som inte kan omföras till resultatet				
Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	-424	71	-258	1 126
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet	112	-22	68	-310
Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet				
Omräkningsdifferenser och säkringar av nettoinvesteringar	-2 048	-1 038	-1 019	3 143
Kassaflödessäkringar	3	41	30	-15
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	68	-15	50	-19
Periodens övriga totalresultat netto efter skatt	-2 290	-962	-1 128	3 924
Totalresultat för perioden	-1 571	-401	1 301	6 440
Totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	-1 563	-413	1 285	6 378
Innehav utan bestämmande inflytande	-8	12	15	62
Totalresultat för perioden	-1 571	-401	1 301	6 440

Balansräkning för koncernen

Mkr	Not	31 December 2023	31 December 2022
Tillgångar			
Immateriella tillgångar		30 670	27 010
Materiella anläggningstillgångar		3 723	3 532
Nyttjanderättstillgångar		1 486	1 336
Finansiella anläggningstillgångar		61	50
Uppskjutna skattefordringar		1 000	998
Varulager		6 416	6 232
Kundfordringar		5 739	5 275
Övriga kortfristiga fordringar		1 764	1 923
Likvida medel	6	2 728	5 676
Summa tillgångar		53 586	52 032
Eget kapital och skulder			
Eget kapital		30 403	30 453
Pensionsavsättningar, räntebärande	6	2 664	2 454
Leasingskulder	6	1 479	1 314
Andra räntebärande skulder	6	6 597	4 510
Uppskjutna skatteskulder		1 681	1 150
Övriga avsättningar, långfristiga		541	818
Övriga icke räntebärande skulder, långfristiga		132	132
Övriga avsättningar, kortfristiga		1 520	3 142
Leverantörsskulder		2 355	2 252
Övriga icke räntebärande skulder, kortfristiga		6 213	5 806
Summa eget kapital och skulder		53 586	52 032

Förändring eget kapital för koncernen

Mkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver ¹⁾	Balanserad vinst	Totalt	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 Januari 2022	136	6 789	1 245	16 579	24 750	427	25 176
Summa totalresultat för perioden	-	-	3 072	3 307	6 378	62	6 440
Utdelning	-	-	-	-1 089	-1 089	-21	-1 111
Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	-53	-53
Utgående balans per 31 December 2022	136	6 789	4 317	18 796	30 038	415	30 453
Ingående balans per 1 Januari 2023	136	6 789	4 317	18 796	30 038	415	30 453
Summa totalresultat för perioden	-	-	-937	2 223	1 285	15	1 301
Utdelning	-	-	-	-1 158	-1 158	-23	-1 181
Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	-170	-170
Utgående balans per 31 December 2023	136	6 789	3 380	19 861	30 166	237	30 403

1) Reserver avser kassaflödessäkringar, säkringar av nettoinvesteringar samt omräkningsdifferenser

Kassaflödesanalys för koncernen

Mkr	Not	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat (EBIT)		1 137	828	3 736	3 626
Återläggning av- och nedskrivningar	3	602	694	2 093	2 027
Övriga icke kassaflödespåverkande poster		40	17	35	11
Återläggning omstruktureringarkostnader ¹⁾		14	180	49	205
Utbetalda omstruktureringarkostnader		-48	-36	-176	-91
Finansiella poster		-116	-32	-324	-156
Betald skatt		-172	-301	-815	-1 012
Kassaflöde före förändringar i rörelsekapital		1 458	1 351	4 598	4 610
Förändringar i rörelsekapital					
Varulager		657	-41	-202	-998
Rörelsefordringar		-868	-927	-305	-351
Rörelseskulder ²⁾		77	638	-1 133	107
Kassaflöde från den löpande verksamheten		1 324	1 021	2 957	3 367
Investeringsverksamheten					
Förvärv av verksamhet	8	-4 876	-69	-5 209	-365
Investeringar i immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar		-340	-321	-1 353	-1 136
Avyttringar av anläggningstillgångar		-9	8	19	31
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-5 225	-382	-6 543	-1 470
Finansieringsverksamheten					
Förändring av räntebärande skulder		1 367	356	2 197	1 021
Amortering av leasingkulder		-143	-109	-476	-415
Förändring av långfristiga fordringar		-2	4	-30	5
Utbetald utdelning		-	-1	-1 181	-1 111
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		1 222	249	511	-500
Periodens kassaflöde		-2 679	888	-3 075	1 397
Likvida medel vid periodens början		5 337	4 839	5 676	4 076
Omräkningsdifferenser		70	-51	127	203
Likvida medel vid periodens slut		2 728	5 676	2 728	5 676

1) Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar

2) 2023 års siffror har påverkats av utbetalda förlikningsbelopp avseende kirurgiska nätimplantat

Not 1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats enligt IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. För moderbolaget har rapporten upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2. Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som återfinns i 2022 års årsredovisning och ska läsas tillsammans med dessa.

Av praktiska skäl avrundas inte siffror i delårsrapporten varför det kan förekomma att noter och tabeller inte summerar. Om inget annat anges avser presenterade belopp miljoner kronor och belopp inom parentes avser motsvarande period föregående år. I delårsrapporten presenteras alternativa nyckeltal för uppföljning av koncernens verksamhet.

Not 2 Segmentsöversikt

	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning, Mkr				
Acute Care Therapies	4 734	4 361	16 529	15 285
Life Science	1 321	1 124	4 325	4 026
Surgical Workflows	3 848	3 014	10 974	8 981
Totalt	9 903	8 498	31 827	28 292

	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Bruttoresultat, Mkr				
Acute Care Therapies	2 471	2 317	9 029	8 600
Life Science	375	365	1 431	1 471
Surgical Workflows	1 441	1 146	4 035	3 339
Totalt	4 286	3 828	14 495	13 410

	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Rörelseresultat (EBIT), Mkr				
Acute Care Therapies	746	499	3 215	2 889
Life Science	62	100	395	600
Surgical Workflows	474	329	675	480
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringsar) ¹⁾	-145	-100	-549	-343
Rörelseresultat (EBIT)	1 137	828	3 736	3 626
Finansnetto	-152	-47	-393	-154
Resultat efter finansiella poster	986	781	3 343	3 472

1) Koncerngemensamma funktioner och övrigt avser centrala funktioner såsom finans, kommunikation, HR samt övrigt, såsom elimineringsar

Not 3 Av- och nedskrivningar

Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-75	-52	-234	-185
Immateriella tillgångar	-235	-391	-748	-875
Nyttjanderättstillgångar	-148	-112	-512	-433
Materiella anläggningstillgångar	-143	-140	-600	-534
Totalt	-602	-694	-2 093	-2 027
<i>varav nedskrivningar</i>	<i>-85</i>	<i>-234</i>	<i>-181</i>	<i>-234</i>

Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Kostnad för sålda varor	-310	-325	-1 029	-951
Försäljningskostnader	-157	-116	-520	-446
Administrationskostnader	-120	-116	-457	-456
Forsknings- och utvecklingskostnader	-17	-137	-61	-172
Omstruktureringskostnader	2	-1	-26	-1
Totalt	-602	-694	-2 093	-2 027
<i>varav nedskrivningar</i>	<i>-85</i>	<i>-234</i>	<i>-181</i>	<i>-234</i>

Not 4 Resultat per kvartal

Mkr	Okt-Dec 2023	Jul-Sep 2023	Apr-Jun 2023	Jan-Mar 2023	Okt-Dec 2022	Jul-Sep 2022	Apr-Jun 2022	Jan-Mar 2022
Nettoomsättning	9 903	7 607	7 176	7 141	8 498	6 941	6 670	6 182
Kostnad för sålda varor	-5 617	-4 016	-4 077	-3 622	-4 671	-3 561	-3 521	-3 129
Bruttoresultat	4 286	3 591	3 099	3 519	3 828	3 380	3 150	3 053
Rörelsekostnader	-3 149	-2 276	-2 717	-2 617	-2 999	-2 273	-2 239	-2 273
Rörelseresultat (EBIT)	1 137	1 315	383	901	828	1 107	911	780
Finansnetto	-152	-88	-78	-75	-47	-31	-44	-32
Resultat efter finansiella poster	986	1 227	305	826	781	1 075	867	749
Skatt	-267	-326	-88	-233	-220	-270	-255	-210
Periodens resultat	719	901	216	593	561	805	611	538

Not 5 Justeringsposter

EBITA justerad, Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Acute Care Therapies	878	913	3 117	3 402
Life Science	75	119	430	650
Surgical Workflows	469	371	721	549
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringsar)	-103	-87	-381	-320
Totalt	1 318	1 317	3 887	4 281

Justeringar av EBITA, Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Specifikation av jämförelsestörande poster som påverkar EBITA				
Omstruktureringskostnader, Acute Care Therapies	1	-136	-36	-142
Omstruktureringskostnader, Life Science	0	-12	-3	-24
Omstruktureringskostnader, Surgical Workflows	-14	-33	-35	-39
Nedskrivning av FoU, Acute Care Therapies	-80	-231	-146	-231
Försäkringsersättning, Acute Care Therapies ¹⁾	-	-	450	-
Upplösning av avsättning för villkorade köpeskillningar, Surgical Workflows ¹⁾	46	-	46	-
Övrigt, Acute Care Therapies	-16	-11	-25	-11
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringsar)	-42	-14	-167	-22
Totalt	-106	-437	83	-470

Jämförelsestörande poster per segment	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Acute Care Therapies	-95	-379	243	-384
Life Science	0	-12	-3	-24
Surgical Workflows	32	-33	10	-39
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringsar)	-42	-14	-167	-22
Totalt	-106	-437	83	-470

1) Rapporteras inom övriga rörelseintäkter- och rörelsekostnader

EBITA, Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Acute Care Therapies	783	535	3 360	3 018
Life Science	75	107	427	626
Surgical Workflows	501	338	732	510
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringsar)	-145	-100	-549	-343
Totalt	1 213	880	3 970	3 811

	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Justering av skatt, Mkr				
Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar ¹⁾	75	52	234	185
Jämförelsestörande poster	106	437	-83	470
Justeringsposter, totalt	181	489	151	655
Skatteeffekt på justeringsposter ²⁾	-53	-132	-60	-177
Justering för jämförelsestörande skatteposter	-	-	-	-
Totalt	-53	-132	-60	-177

- 1) Exklusive nedskrivningar som klassificeras som jämförelsestörande
 2) Skatteeffekt på skattemässigt avdragsgilla justeringsposter

Not 6 Koncernens räntebärande nettoskuld

Mkr	31 December 2023	31 December 2022
Andra räntebärande skulder, kortfristiga	2 694	410
Andra räntebärande skulder, långfristiga	3 903	4 100
Pensionsavsättningar, räntebärande	2 664	2 454
Leasingskulder, kortfristiga	422	383
Leasingskulder, långfristiga	1 057	931
Räntebärande skulder	10 740	8 278
Avgår likvida medel	-2 728	-5 676
Räntebärande nettoskuld	8 012	2 602

Not 7 Koncernens nyckeltal

	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Finansiella och operativa nyckeltal				
Nyckeltal baserade på Getinges finansiella mål				
Organisk försäljningstillväxt, %	10,1	-5,3	6,4	-5,4
Justerat resultat per aktie ¹⁾ , kronor	3,11	3,35	9,19	10,90
Övriga operativa och finansiella nyckeltal				
Organisk ordertillväxt, %	-2,4	-6,7	-1,6	-5,3
Bruttomarginal, %	43,3	45,0	45,5	47,4
Försäljningskostnader i % av nettoomsättningen	14,7	15,5	16,9	17,2
Administrationskostnader i % av nettoomsättningen	12,2	10,9	13,6	12,4
FoU-kostnader, brutto i % av nettoomsättningen	5,1	6,4	5,7	5,9
Rörelsemarginal, %	11,5	9,7	11,7	12,8
EBITDA, Mkr	1 739	1 522	5 829	5 653
Genomsnittligt antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370
Antal aktier vid periodens utgång, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370
Räntetäckningsgrad, ggr			16,1	39,0
Nettoskuldssättningsgrad, ggr			0,26	0,09
Nettoskuld/Rullande 12m EBITDA justerad, ggr			1,4	0,4
Sysselsatt kapital, Mkr			35 660	31 510
Avkastning på sysselsatt kapital, %			10,2	13,0
Avkastning på eget kapital, %			7,8	8,9
Soliditet, %			56,7	58,5
Eget kapital per aktie, kronor			111,63	111,81
Antal anställda			11 739	11 082

1) Före och efter utspädning

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företagets ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen bör således betraktas som komplement till den finansiella rapportering som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag.

	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Bruttoresultat justerat, Mkr				
Bruttoresultat	4 286	3 828	14 495	13 410
<i>Återläggning av:</i>				
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	310	325	1 029	951
Övriga jämförelsestörande poster	80	109	154	109
Justering för nedskrivningar som ingår i övriga jämförelsestörande poster	-80	-109	-146	-109
Bruttoresultat justerat	4 596	4 153	15 533	14 361

	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
EBITDA justerad, Mkr				
Rörelseresultat (EBIT)	1 137	828	3 736	3 626
<i>Återläggning av:</i>				
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	526	642	1 859	1 842
Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar	75	52	234	185
Övriga jämförelsestörande poster	51	242	-325	242
Förvävs- och omstruktureringkostnader	55	195	242	228
Justering för nedskrivningar som ingår i övriga jämförelsestörande poster och omstruktureringkostnader	-78	-232	-172	-232
EBITDA justerad	1 766	1 727	5 574	5 891

	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
EBITA justerad, Mkr				
Rörelseresultat (EBIT)	1 137	828	3 736	3 626
<i>Återläggning av:</i>				
Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar	75	52	234	185
Övriga jämförelsestörande poster	51	242	-325	242
Förvävs- och omstruktureringkostnader	55	195	242	228
EBITA justerad	1 318	1 317	3 887	4 281

	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
EBIT justerad, Mkr				
Rörelseresultat (EBIT)	1 137	828	3 736	3 626
<i>Återläggning av:</i>				
Övriga jämförelsestörande poster	51	242	-325	242
Förvävs- och omstruktureringkostnader	55	195	242	228
EBIT justerad	1 243	1 265	3 653	4 096

	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Periodens resultat, justerat, Mkr				
Periodens resultat	719	561	2 428	2 516
<i>Återläggning av:</i>				
Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar	75	52	234	185
Övriga jämförelsestörande poster	51	242	-325	242
Förvävs- och omstruktureringkostnader	55	195	242	228
Jämförelsestörande skatteposter	-	-	-	-
Skatt på återlagda poster	-53	-132	-60	-177
Periodens resultat, justerat	847	918	2 519	2 994

Beräkningen av justerat resultat per aktie, före och efter utspädning, hänförligt till moderbolagets aktieägare, baseras på följande information:	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Resultat (täljare), Mkr				
Periodens resultat, justerat	847	918	2 519	2 994
Periodens resultat, justerat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	-1	-5	-16	-25
Periodens resultat, justerat hänförligt till moderbolagets aktieägare som utgör underlag för beräkning av justerat resultat per aktie	846	913	2 503	2 969
	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Antal aktier (nämnare)				
Vägt genomsnittligt antal stamaktier för beräkning av justerat resultat per aktie (tusental)	272 370	272 370	272 370	272 370
Justerat resultat per aktie, kr	3,11	3,35	9,19	10,90

Not 8 Förvärv

Förvärv 2023

Förvärvade nettotillgångar, Mkr	Ultra Clean	HPNE	Healthmark	Övriga förvärv	Totalt
Immateriella tillgångar	28	396	1 237	-	1 661
Materiella anläggningstillgångar	11	129	169	-	309
Finansiella anläggningstillgångar	-	-	2	-	2
Varulager	25	80	142	-	247
Kundfordringar	11	52	115	-	178
Övriga kortfristiga fordringar	0	-	15	-	15
Likvida medel	0	23	75	-	98
Uppskjuten skatteskuld	-7	-111	-346	-	-464
Leverantörsskulder	-11	-30	-61	-	-102
Övriga icke räntebärande skulder	-2	-17	-75	-	-94
Identifierbara nettotillgångar	56	522	1 273	-	1 851
Goodwill	107	871	2 282	-	3 260
Totala köpeskillingar	163	1 392	3 555	-	5 111
<i>Avgående och tillkommande poster</i>					
Tilläggsköpeskillingar och andra justeringar	-	-	-	41	41
Förvärv av aktier från innehavare utan bestämmande inflytande	-	-	-	170	170
Ej utbetalda köpeskillingar	-	-14	-	-	-14
Likvida medel i förvärvade verksamheter	-0	-23	-75	-	-98
Påverkan på koncernens likvida medel	163	1 355	3 480	211	5 209

Ultra Clean Systems

I mars 2023 genomfördes förvärv av 100 % av aktierna i Ultra Clean Systems Inc., en amerikansk tillverkare av teknik för ultraljudsrengöring av kirurgiska instrument som används av sjukhus och specialistkliniker för kirurgi. Ultra Clean Systems som är baserat nära Tampa, Florida i USA har 39 anställda. Köpeskillingen uppgick till 163 Mkr, varav 107 Mkr avser goodwill som hänförs till strategiska fördelar i form av tillväxtpotentialer och försäljningsrelaterade synergier. Kostnaderna för förvärvet uppgick till 7 Mkr och har belastat resultatet. Under perioden har förvärvsanalysen ännu inte färdigställts. Förvärvet har inte haft någon materiell påverkan på Getinges omsättning och resultat under perioden.

High Purity New England (HPNE)

I oktober 2023 genomförde Getinge förvärvet av 100% av aktierna i High Purity New England Inc., ett ledande amerikanskt företag inom förbrukningsvaror som används vid utveckling och tillverkning av biofarmaceutiska läkemedel. Företaget, som grundades 2002, har cirka 150 anställda med huvudkontor och produktionsanläggning i Smithfield, Rhode Island i USA. Köpeskillingen uppgick till 1 392 Mkr (120 miljoner USD) kontant vid slutförandet av förvärvet. Dessutom kan ytterligare högst cirka 1 880 Mkr (170 miljoner USD) betalas ut under åren 2024–2026 om avtalade resultatrelaterade milstolpar uppnås under 2023–2025 och kopplat till dessa har avsättning om 14 Mkr gjorts. Den goodwill som uppstod vid förvärvet uppgick till 871 Mkr och är främst hänförlig till försäljningsrelaterade synergier och personal. Under tiden sedan förvärvet har bidraget till koncernens nettoomsättning varit 112 Mkr och ett nettoresultat om -3 Mkr.

Om förvärvet hade genomförts per 1 januari 2023 hade bidraget till koncernens nettoomsättning och nettoresultat varit 389 Mkr respektive -31 Mkr. Kostnaderna för förvärvet uppgick till 56 Mkr och har belastat resultatet. Under perioden har förvärvsanalysen ännu inte färdigställts.

Healthmark Industries

I oktober 2023 genomförde Getinge förvärvet av 100% av aktierna i det amerikanska företaget Healthmark Industries Co. Inc., en ledande leverantör av innovativa förbrukningsvaror på den amerikanska marknaden för steril godshantering. Förvärvet ökar Getinges närvaro på den strategiskt viktiga amerikanska marknaden och underlättar en global expansion för Healthmark. Getinges och Healthmarks produktportföljer har minimal överlappning och Healthmarks förbrukningsvaror för rengöringsverifikation samt förpackning är ett starkt komplement till Getinges erbjudande inom rengöring- och desinfektionsutrustning samt digitala lösningar. Healthmark har cirka 400 medarbetare globalt och cirka 90 % av försäljningen sker i USA.

Köpeskillingen uppgick till 3 555 Mkr (320 miljoner USD) kontant vid slutförandet av förvärvet. Den goodwill som uppstod vid förvärvet uppgick till 2 282 Mkr och är främst hänförlig till försäljningsrelaterade synergier och personal. Sedan förvärvet har bidraget till koncernens nettoomsättning varit 306 Mkr och ett nettoresultat om 45 Mkr. Om förvärvet hade genomförts per 1 januari 2023 hade bidraget till koncernens nettoomsättning och nettoresultat varit 1 321 Mkr respektive 132 Mkr. Kostnaderna för förvärvet uppgick till 68 Mkr och har belastat resultatet. Under perioden har förvärvsanalysen ännu inte färdigställts.

Övriga förvärv

Under 2023 har tilläggsköpeskillingar om 36 Mkr avseende Fluoptics SAS samt 5 Mkr avseende Irasun GmbH erlagts. Aktier har också förvärvats från innehavare utan bestämmande inflytande i dotterbolaget Pulsion Medical Systems SE för 170 Mkr.

Moderbolagets finansiella rapporter

Resultaträkning för moderbolaget

Mkr	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	83	59	246	187
Administrationskostnader	-43	-140	-373	-336
Rörelseresultat	40	-81	-127	-149
Resultat från andelar i koncernföretag ¹⁾	22	4	2 549	3 512
Ränteintäkter och övriga liknande intäkter ²⁾	3	6	38	13
Räntekostnader och övriga liknande kostnader ²⁾	-61	-44	-260	-130
Resultat efter finansiella poster	4	-115	2 200	3 246
Bokslutsdispositioner	141	135	141	135
Skatt	-47	-18	-21	-17
Periodens resultat³⁾	98	2	2 320	3 364

1) Avser främst utdelningar från koncernföretag som sker löpande under året

2) Ränteintäkter och övriga liknande intäkter samt räntekostnader och övriga liknande kostnader innehåller valutakursvinster/-förluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta

3) Periodens totalresultat överensstämmer med periodens resultat

Balansräkning för moderbolaget

Mkr	31 December 2023	31 December 2022
Tillgångar		
Immateriella tillgångar	1	3
Materiella anläggningstillgångar	2	3
Andelar i koncernföretag	28 336	28 413
Uppskjutna skattefordringar	97	97
Långfristiga fordringar hos koncernföretag	-	191
Kortfristiga fordringar hos koncernföretag	1 102	357
Kortfristiga fordringar	37	28
Likvida medel	1	1 671
Summa tillgångar	29 576	30 763
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	25 239	24 077
Långfristiga skulder	3 470	2 544
Övriga avsättningar	17	16
Kortfristiga skulder till koncernföretag	5	3 908
Kortfristiga skulder	845	218
Summa eget kapital och skulder	29 576	30 763

Definitioner

Finansiella termer

Avkastning på eget kapital: Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Avkastning på sysselsatt kapital: Rullande tolv månaders EBIT justerad, i förhållande till sysselsatt kapital.

Bruttomarginal: Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättning.

Bruttoresultat justerat: Bruttoresultat med återläggning av av- och nedskrivningar samt övriga jämförelsestörande poster.

EBIT: Rörelseresultat.

EBIT justerad: Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

EBITA: Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar.

EBITA justerad: EBITA med återläggning av förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

EBITA-marginal: EBITA i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA: Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av av- och nedskrivningar.

EBITDA justerad: EBITDA med återläggning av förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

EBITDA-marginal: EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

Eget kapital per aktie: Eget kapital i förhållande till antalet aktier vid periodens utgång.

Fritt kassaflöde: Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten, exklusive förvärv och avyttring av verksamhet.

Justerat resultat per aktie: Justerat resultat för perioden hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

Jämförelsestörande poster: Förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster. Övriga jämförelsestörande poster är väsentliga intäkter/kostnader som påverkar jämförbarheten mellan redovisningsperioderna. Dessa poster inkluderar, men begränsas inte till, nedskrivningar, tvister och större vinster samt förluster i samband med avyttringar av tillgångar eller verksamheter.

Kapitalvaror: Produkter med lång livslängd som ej förbrukas fortlöpande.

Nettoskuldsättningsgrad: Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

Organisk förändring: En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar av verksamheter.

Periodens resultat justerat: Periodens resultat med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar, förvärvs- och omstruktureringskostnader, övriga jämförelsestörande poster samt skatteeffekt på återlagda resultatposter.

Resultat före skatt justerat: Periodens resultat före skatt med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar, förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

Resultat per aktie: Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

Räntetäckningsgrad: Rullande tolv månaders EBITDA justerad i förhållande till rullande tolv månaders räntenetto.

Rörelsefordringar: Kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar (avtalstillgångar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter samt övriga fordringar).

Rörelsemarginal: Rörelseresultat (EBIT) i förhållande till nettoomsättning.

Rörelseskulder: Leverantörsskulder, övriga avsättningar och övriga icke räntebärande skulder (avtalsskulder, icke räntebärande avsättningar för pensioner, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter samt övriga skulder).

Soliditet: Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

Sysselsatt kapital: Genomsnittlig balansomslutning med återläggning av likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och andra icke räntebärande skulder.

Valutatransaktionseffekt: Växling av innevarande årsvolym av utländsk valuta till årets valutakurser, jämfört med föregående års valutakurser.

Återkommande intäkter: Produkter vilka förbrukas fortlöpande samt service, reservdelar och liknande.

Medicinska termer

Autoklav: Ett redskap för att eliminera mikroorganismer på kirurgiska instrument, vanligtvis med högt tempererad ånga.

DPTE[®]-BetaBag: Behållare som säkerställer kontamineringsfri hantering av läkemedel.

ECMO: Extracorporeal membrane oxygenation, på svenska extrakorporeal membranoxygenering, det vill säga syresättning utanför kroppen genom ett membran. Enkelt uttryckt en modifierad hjärt- och lungmaskin som ger ett utbyte av syre och koldioxid, som en konstgjord lunga.

Endoskop: Utrustning för visuell undersökning inne i kroppens hålrum, som t ex magsäcken.

Endovaskulär: Behandling inom kärl, via katetrar.

Extrakorporeal livsuppehållande support: Syresättning av patientens blod, vilket sker utanför kroppen (extrakorporeal) med hjälp av avancerad medicinsk teknik.

Grafter: Artificiella kärlimplantat.

Hemodynamisk övervakning: Övervakning av balansen mellan blodtryck och blodflöde.

Kardiopulmonell: Något som avser eller hör till både hjärta och lunga.

Kardiovaskulär: Något som avser eller hör till både hjärta och kärl.

Lågtemperatursterilisering: Används för instrument för minimalinvasiv kirurgi, en typ av instrument som är extremt känsliga för höga temperaturer och det höga trycket vid en ångsteriliseringsprocess.

NAVA: Neurally adjusted ventilatory assist (NAVA) identifierar den elektriska aktiviteten kopplat till diafragman och med hjälp av den informationen anpassas ventilationen till patientens andningsrytm.

Perfusionist: Medicinskt utbildad person som sköter hjärt- och lungmaskinen under operation.

Stent: Cylinder för endovaskulär kärlvidgning.

Vaskulär intervention: Ett medicinskt ingrepp via kärlpunktion i stället för att använda en öppen kirurgisk metod.

Ventilator: Medicinsk utrustning för att hjälpa patienter med andningen.

Geografiska benämningar

Americas: Nord-, Syd- och Centralamerika.

APAC: Asien och Oceanien (exklusive Mellanöstern).

EMEA: Europa, Mellanöstern och Afrika.

Telefonkonferens

Telefonkonferens med VD och koncernchef, Mattias Perjos, och CFO, Lars Sandström, hålls den 1 februari 2024, kl 10.00–11.00 CEST.

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferensen.

Registrera dig via denna länk för att delta via telefonkonferens: <https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=5009136>. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till telefonkonferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på **följande länk**: <https://ir.financialhearings.com/getinge-ab-q4-report-2023> där en inspelning även finns tillgänglig i tre år.

Finansiell information

Uppdaterad information rörande exempelvis Getinges aktie och bolagsstyrning finns på www.getinge.com. Årsredovisningen, bokslutskommunikén och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på www.getinge.com. Nedan anges preliminära datum för finansiell kommunikation:

1 april 2024	Årsredovisning 2023
22 april 2024	Q1-rapport 2024
22 april 2024	Årsstämma
18 juli 2024	Q2-rapport 2024
18 oktober 2024	Q3-rapport 2024
28 januari 2025	Q4-rapport 2024

Kontakt

Lars Mattsson, Head of Investor Relations och tillförordnad kommunikationsdirektör
+46 (0)10 335 0043
lars.mattsson@getinge.com

Denna information är sådan information som Getinge AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 1 februari 2024 kl 08.00 CET.

Med en fast övertygelse om att alla människor och samhällen ska ha tillgång till bästa möjliga vård förser Getinge sjukhus och Life Science-institutioner med produkter och lösningar som har till mål att förbättra kliniska resultat och optimera arbetsflöden. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för intensivvård, hjärt- och kärlkirurgi, operationssalar, sterilgodshantering samt Life Science-sektorn. Getinge har cirka 12 000 medarbetare runtom i världen och produkterna säljs i över 130 länder. Getinge är noterat på Nasdaq OMX Stockholm Nordic Large Cap sedan 1993 och ingår i indexet OMXS30, som omfattar de 30 mest omsatta aktierna.

Getinge AB (publ) | Lindholmspiren 7A, 417 56 Göteborg, Sverige | Telefon: +46 (0)10 335 0000 | Email: info@getinge.com |
Organisationsnummer: 556408-5032 | www.getinge.com